

# Padtec

[padtec.com.br](http://padtec.com.br)



# Disclaimer

---

*Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", "acredita", "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais.*

*Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas.*

*A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras proforma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.*

# Nozsa história

## Quem somos?

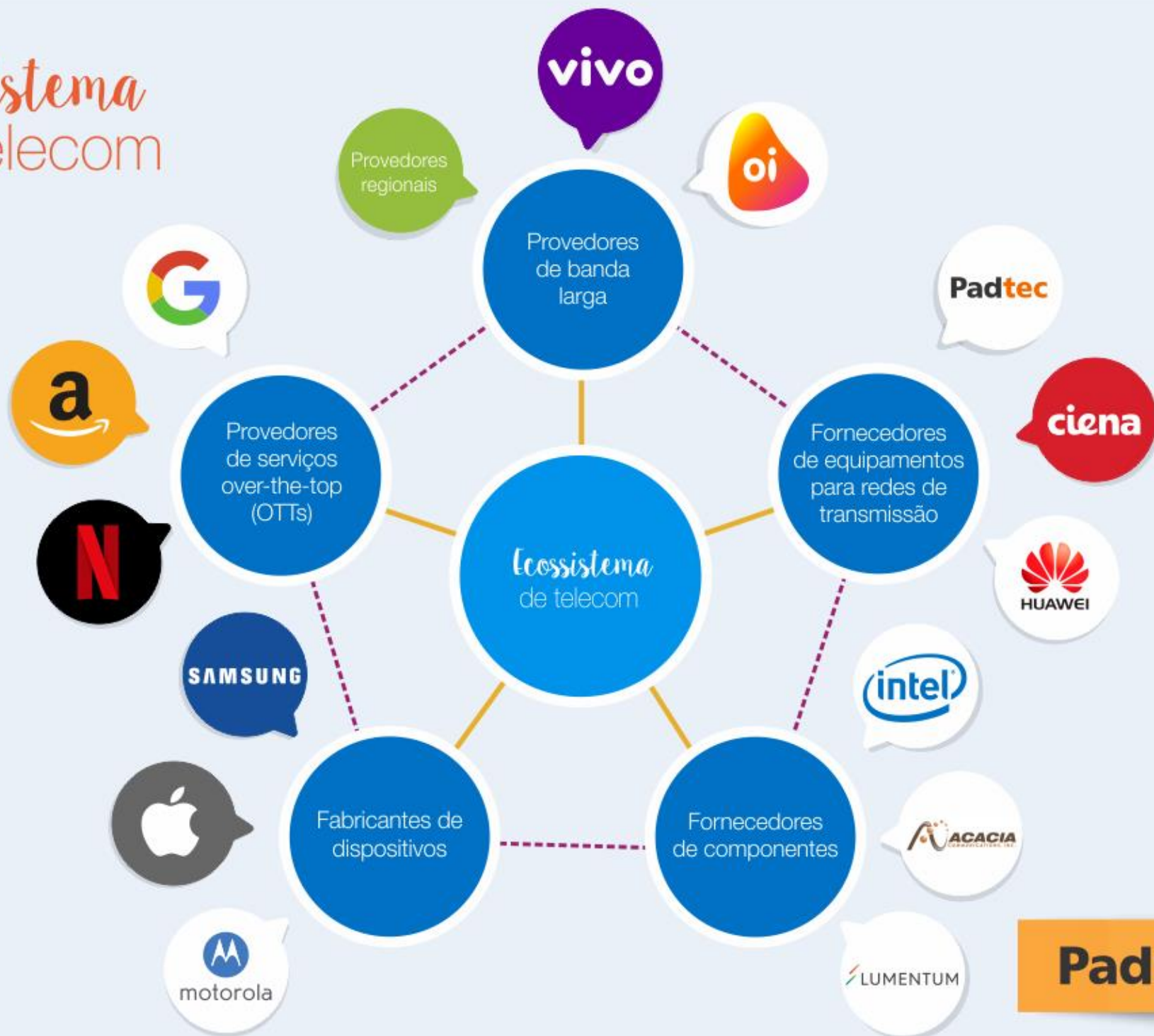
- Multinacional brasileira de capital aberto com ações negociadas na B3 (código: PDTC3);
- Início das operações em 2001 como uma *spin-off* do CPqD;
- Duas décadas no mercado de Telecom com um extenso portfólio de clientes *premium*;
- 700+ funcionários no Brasil, Argentina, Colômbia e EUA;
- Fornecedor global com forte presença na América Latina;
- Desenvolve, fabrica e comercializa soluções para transmissão óptica baseadas na tecnologia DWDM, fundamental para as conexões banda larga;
- *Know-how* em serviços de Operação e Manutenção de redes de transmissão óptica;
- Compete em um mercado global de US\$ 14 bilhões por ano;
- Fornece produtos e tecnologias que suportam o crescimento exponencial do tráfego de dados impulsionado, principalmente, por:
  - Serviços de *streaming*;
  - Provedores de serviços de banda larga;
  - Migração do 4G para o 5G;



CALA Sul  
CALA Norte  
América do Norte

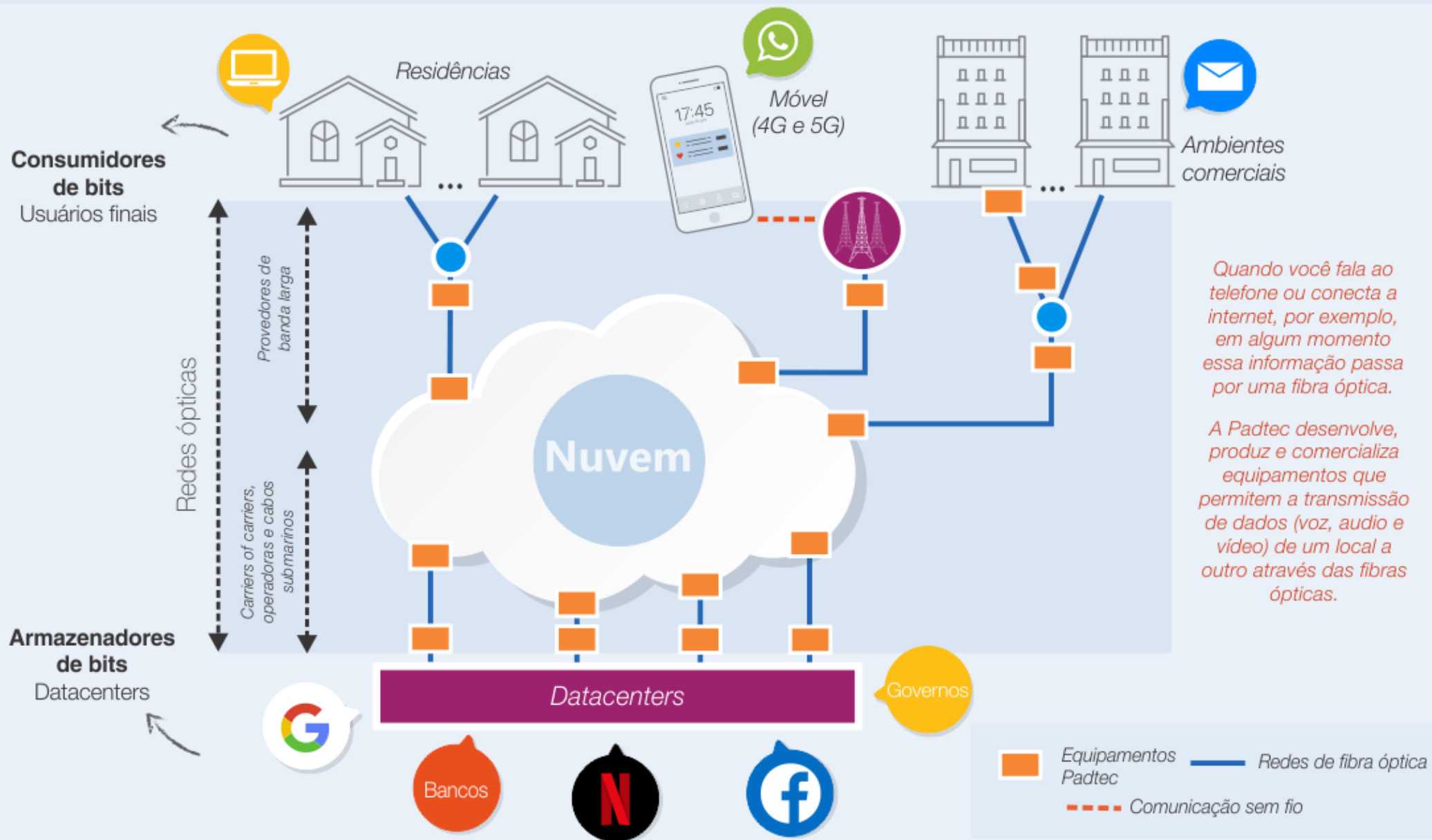
**Padtec**

# Ecossistema de telecom

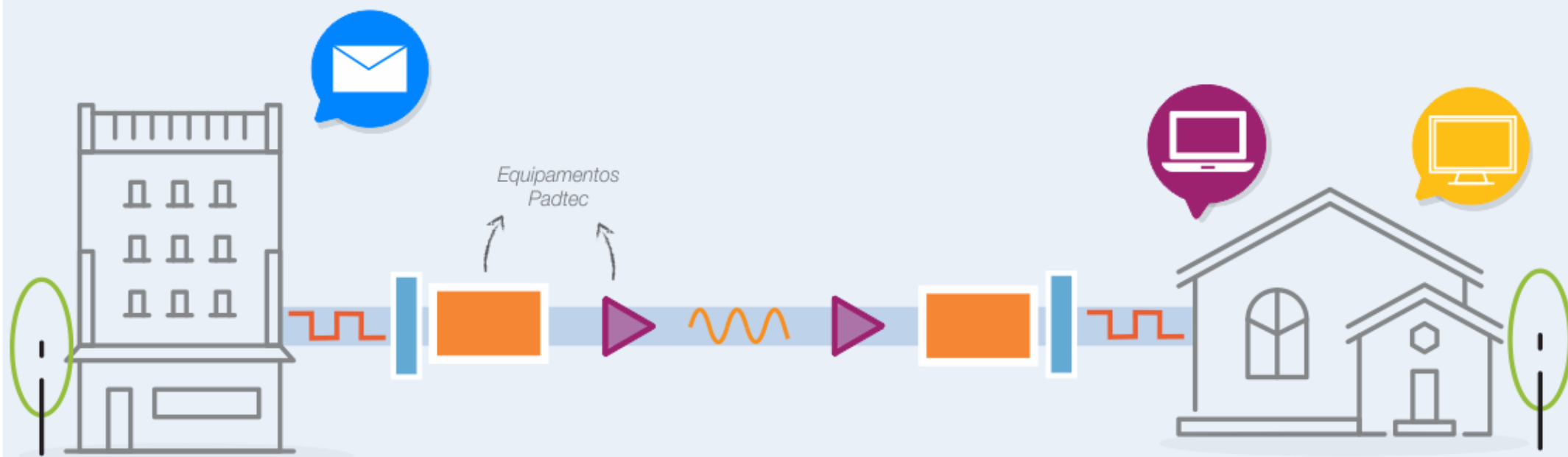


# O mundo *inteligentemente* conectado que nós fazemos

**Padtec**



# O mundo *inteligentemente* conectado que nós fazemos



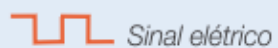
(10km > 15,000 km)

**Ponto A**

Cidade A  
País A  
Continente A

**Ponto B**

Cidade B  
País B  
Continente B



Sinal elétrico



Sinal óptico



Transponders



Amplificadores  
ópticos



Roteadores

**Padtec**

# Portfólio de clientes

Mais de  
**200 mil**  
quilômetros de redes  
ópticas iluminadas  
nas Américas

## Redes com soluções Padtec

-  Redes Metro em importantes cidades das Américas
-  Redes Backbone

Operadoras  
de Telecom



Provedores  
regionais



Carriers of  
Carriers



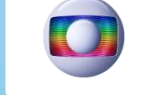
Sistemas  
submarinos



Integradores e  
utilities



Data Centers

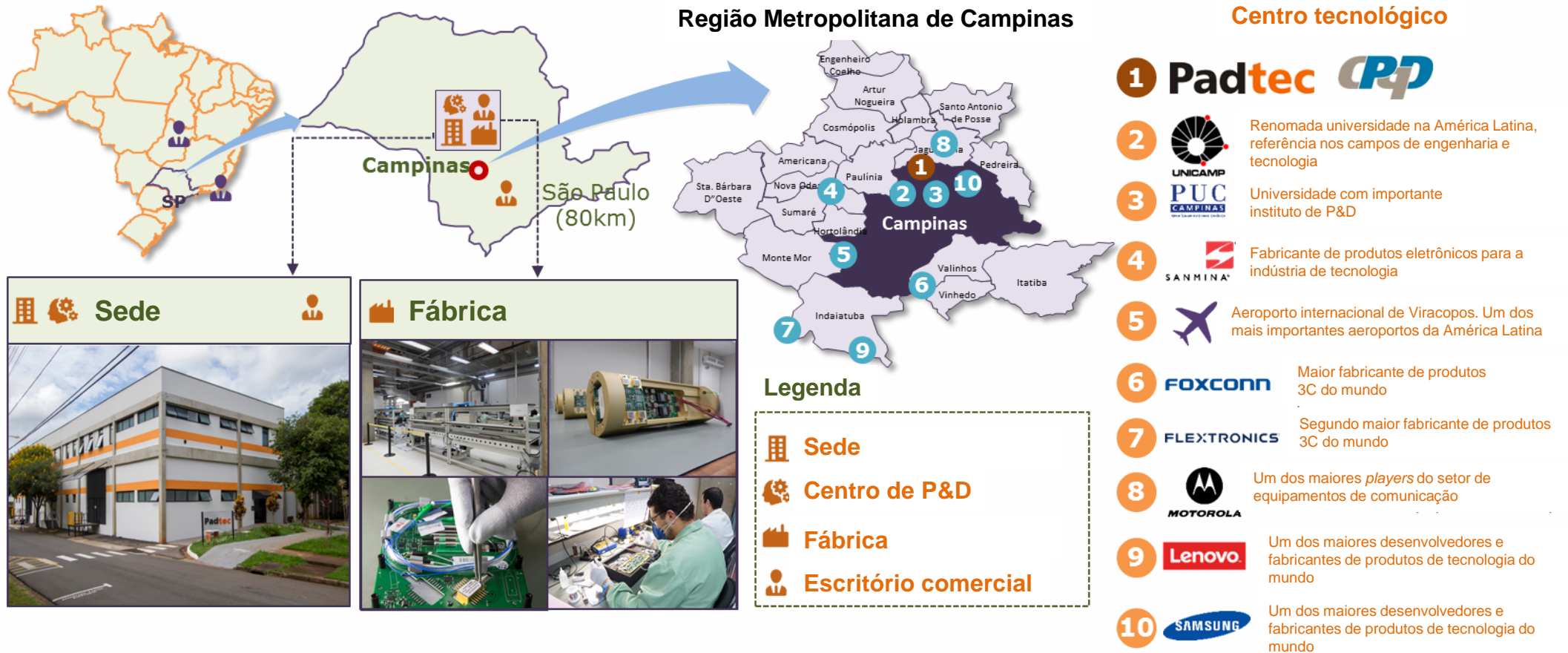


Governo e  
instituições de  
pesquisa



# Localização estratégica

A Padtec está estrategicamente localizada em um dos maiores centros tecnológicos da América Latina



A sede da Padtec fica dentro do campus do CPQD, o maior e mais avançado centro de P&D em TIC da América Latina



# Nossa rede humana



**700+ colaboradores**  
efetivos e estagiários



**480+ colaboradores**  
na sede da companhia  
em Campinas



**220+ colaboradores**  
em diversas cidades do Brasil,  
Argentina, Colômbia e Estados  
Unidos

**86%**

é o índice de **engajamento**  
dos colaboradores  
da companhia

Fonte: Pesquisa de  
Clima da Padtec



**52%**  
dos colaboradores  
com formação superior  
2% com doutorado e  
mestrado completos

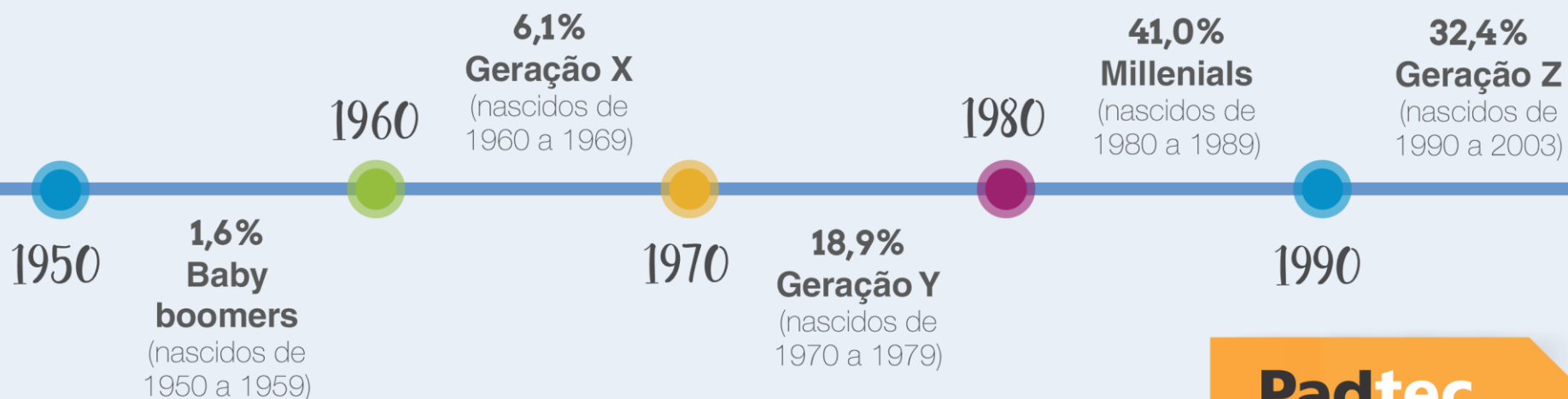
**25%**

dos colaboradores da companhia  
são **Engenheiros de formação**

**19%**

dos colaboradores da companhia  
**são mulheres** vs. 81% de homens

## Gerações



**Padtec**



# O futuro que nós fazemos

2001 - 2021



## O destino é o mundo.

Padtec conquista importantes clientes no mercado brasileiro (como a Oi) e inicia expansão no mercado internacional.

2001

A Padtec inicia operação em agosto de 2001, *spin-off* originária dos laboratórios de comunicação óptica do CPqD.

2004-2006

Padtec foca suas operações na expansão da companhia e no crescimento da receita. A empresa se consolida como um dos maiores fornecedores de equipamentos ópticos do mundo e é selecionada no leilão para construção do *backbone* nacional da Telebras.

2010-2013

Padtec conecta o Brasil e o mundo na Copa do Mundo de 2014, se lança ao mar com o Sea Trial de seu repetidor submarino e implanta sistema subfluvial para o Exército Brasileiro no Rio Negro, em Manaus.

2014-2015

Padtec completa 16 anos de inovação com a entrega da rede óptica submarina fornecida para o Google. A companhia contrata uma nova equipe de gestão e aumenta os investimentos em eficiência operacional, adotando a metodologia Lean.

2015-2016



## Vocação para o futuro.

Padtec triplica sua margem de EBITDA e reduz seu ciclo financeiro. A companhia lança novas plataformas de transmissão alinhadas com o ciclo tecnológico da indústria. Adota metodologia Agile.

2017-2018

Padtec conclui a venda de sua divisão de Sistemas Submarinos e de sua unidade de negócios OTN Switching para importantes multinacionais do setor, eliminando sua dívida líquida. Em 2020, a empresa passa a ser de capital aberto (B3: PDTC3) se estruturando para crescer ainda mais.

2019-2021



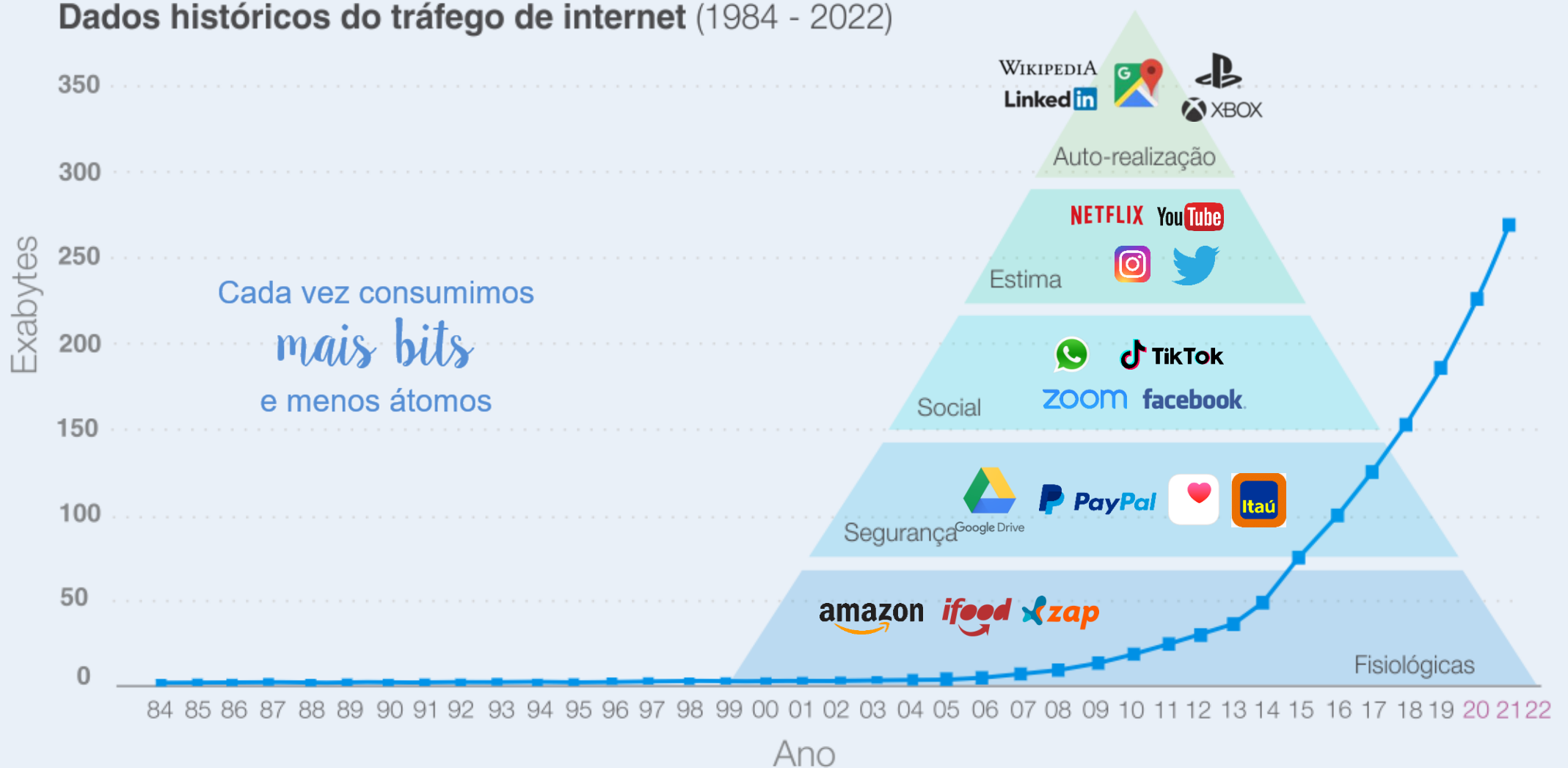
## Uma nova década.

## O futuro que nós fazemos.

**Padtec**

# Tráfego de dados demanda *transmissão óptica*

## Dados históricos do tráfego de internet (1984 - 2022)



Fonte: Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2017-2022

# Geopolítica do mercado DWDM



Mapa elaborado pela Padtec

# Unidades de Negócios

## Redes ópticas



- Plataforma LightPad
- OTN Switch
- OTDR (*Optical Time-Domain Reflectometer*)
- SLTE (*Submarine Line Terminal Equipment*)

## Serviços premium



- Operação e Manutenção
- NOC (*Network Operations Center*)
- Centro de Treinamento
- SPaaS (*Spare Parts as a Service*)

# Serviços premium

## Pontos de Presença (POPs)

### Operação e Manutenção de redes

- Mais de **40 POPs** em todo o território brasileiro, na Argentina e Colômbia;
- **SLA de quatro horas** para o início do atendimento a qualquer trecho de rede monitorada;

### NOC (*Network Operations Center*)

- Operação 24x7
- Relatórios de desempenho
- Mitigação de riscos

### Centro de Treinamento

O variado portfólio de treinamentos da Padtec inclui cursos teóricos – nas áreas de planejamento e engenharia de redes – e também cursos práticos – nas áreas de operação e manutenção com tecnologia DWDM.





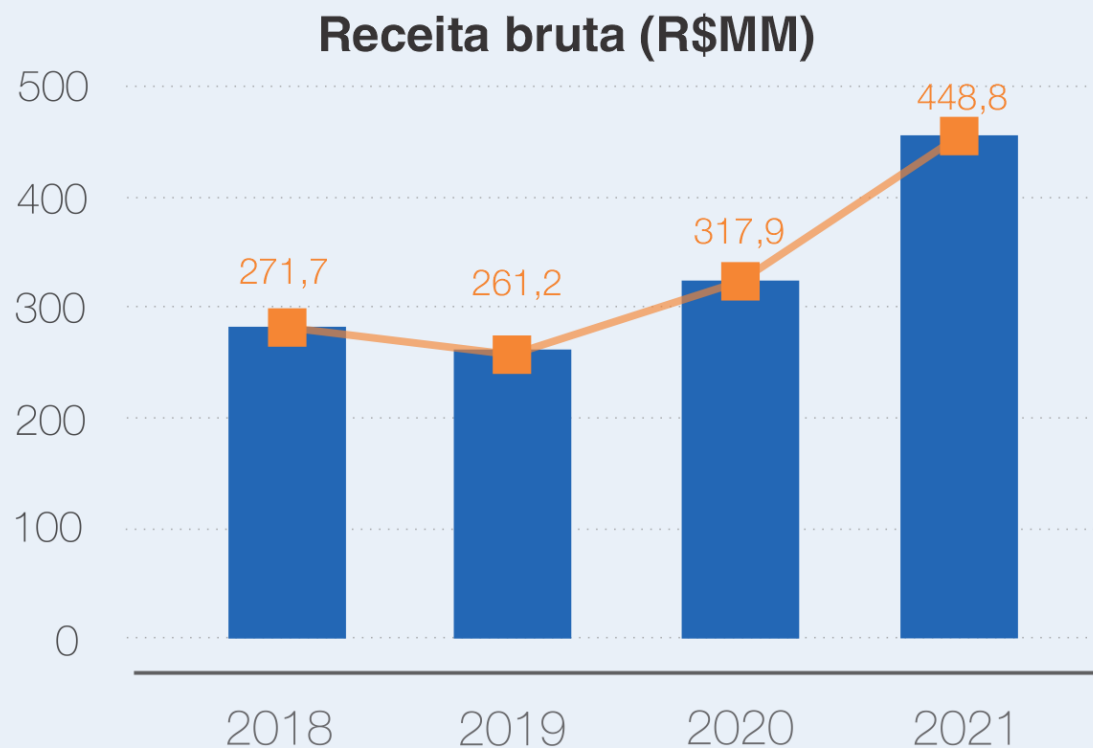
# Dados financeiros

2018 - 2021

**Padtec**

# Resultados

Receita mantém crescimento e alcança novo recorde



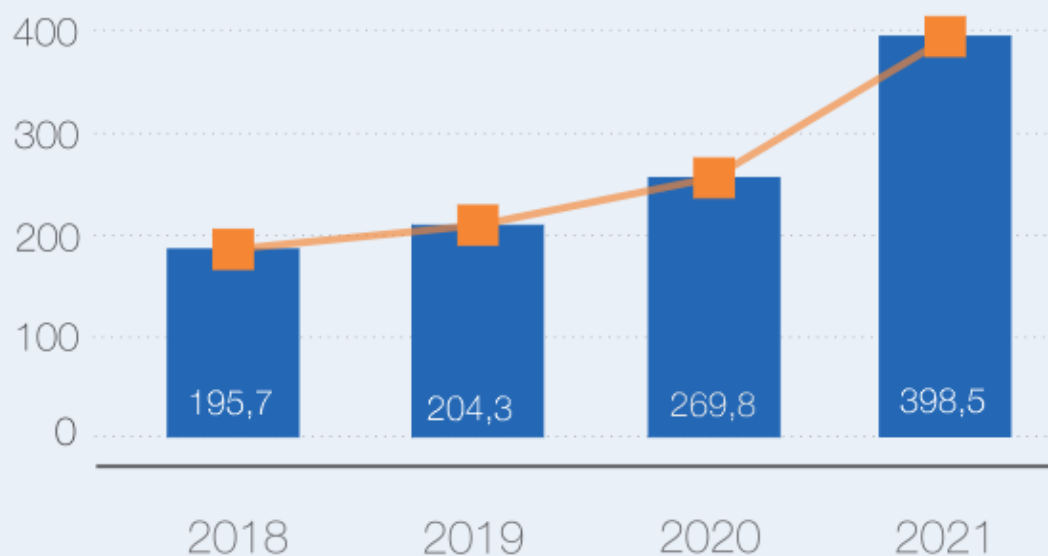
**2021**  
**+41,2%**  
**R\$ 448,8 mi**  
(vs. R\$ 317,8 mi em 2020)



# Resultados

A unidade de negócios de equipamentos DWDM teve participação importante o bom resultado alcançado pela Companhia, ao registrar um crescimento de 47,7%

Receita bruta - Negócio DWDM (R\$MM)

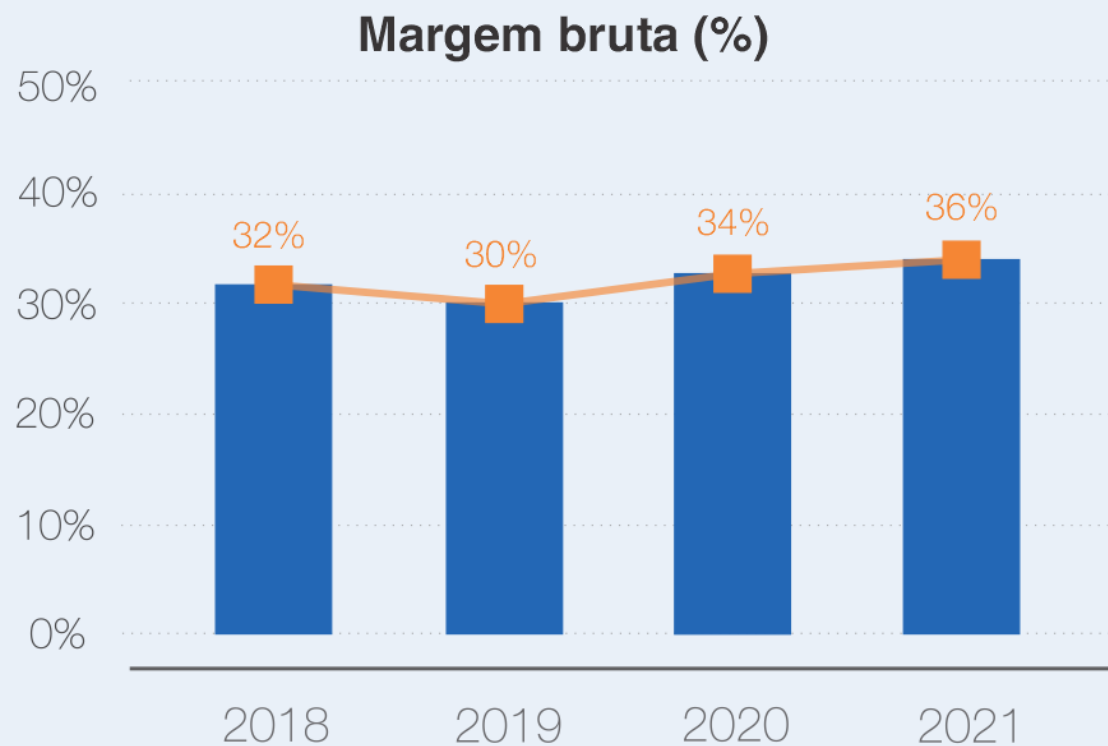


CAGR  
2018-2021  
**+26,8%**

Receita  
DWDM  
2021 x 2020  
**+47,7%**

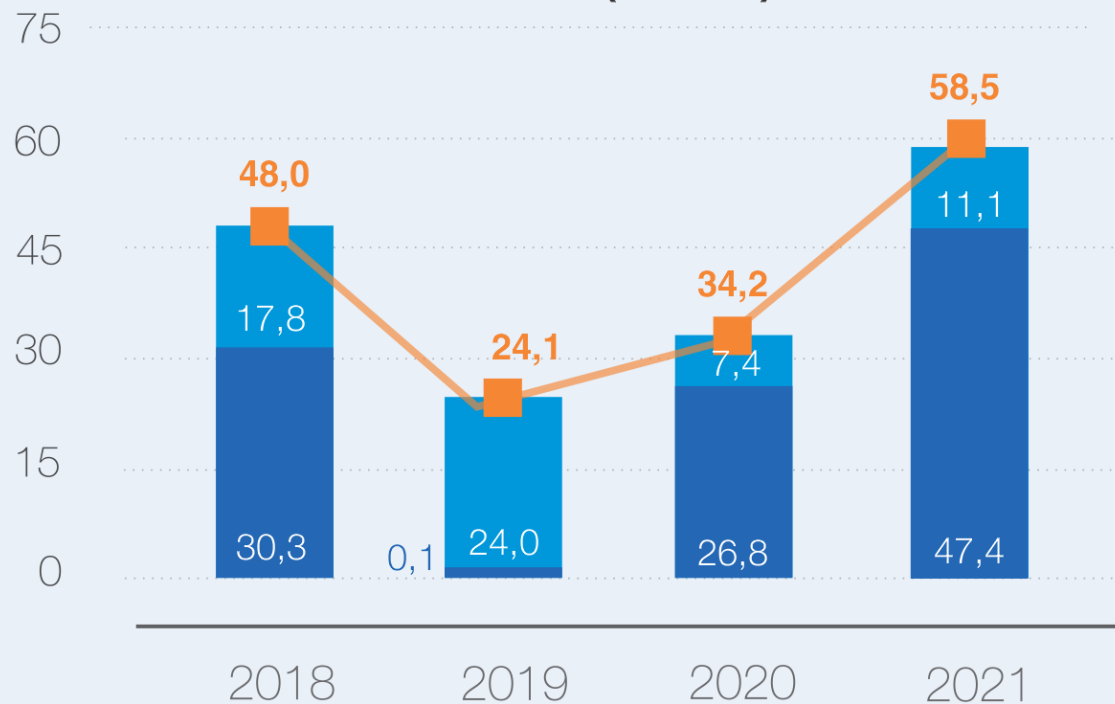
# Resultados

**Margens consistentes desde o 2T20 demonstram a boa rentabilidade da Companhia**



# Resultados

## EBITDA (R\$MM)



■ EBITDA Ajustado   ■ Efeitos não recorrentes   ■ EBITDA

## EBITDA Ajustado

2020 x 2021

**+77,1%**

**R\$ 47,4 mi**

(vs. R\$ 26,8 mi em 2020)

## EBITDA

2020 x 2021

**+71,2%**

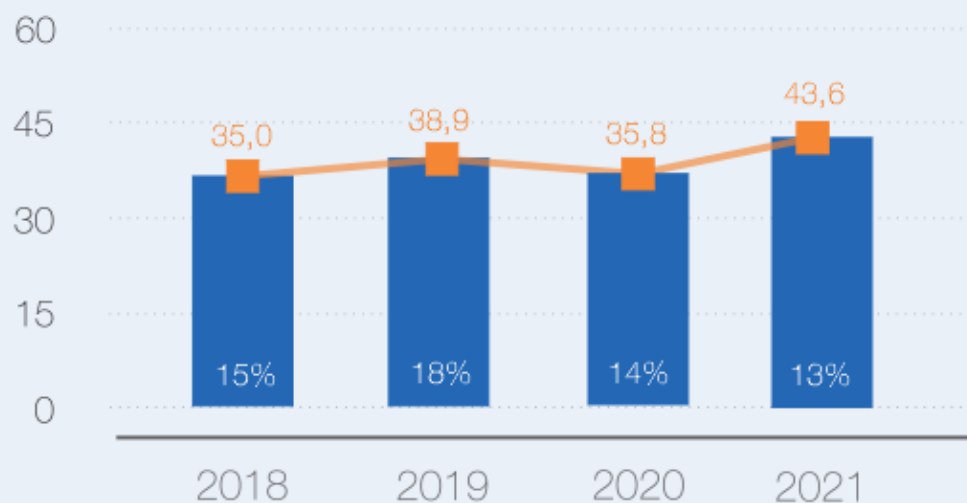
**R\$ 58,5 mi**

(vs. R\$ 34,2 mi em 2020)

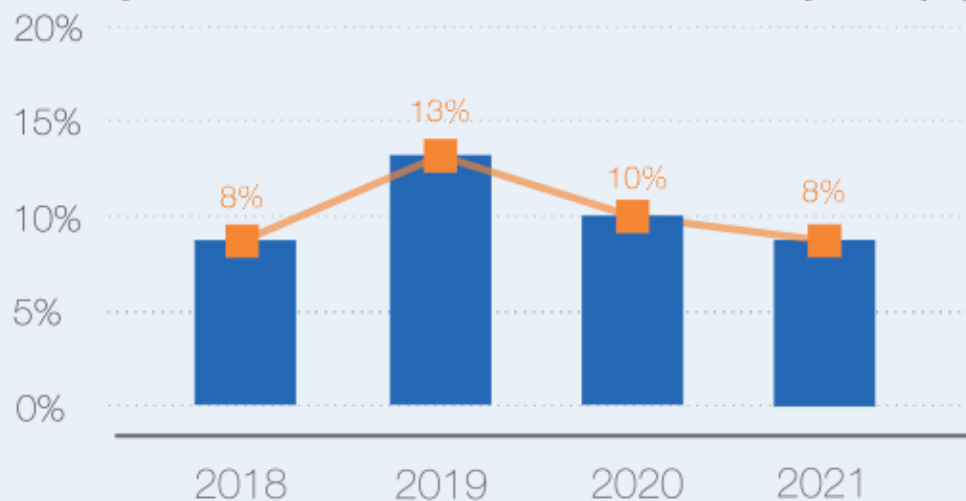
*Dados combinados desde janeiro/2018.*

# Resultados

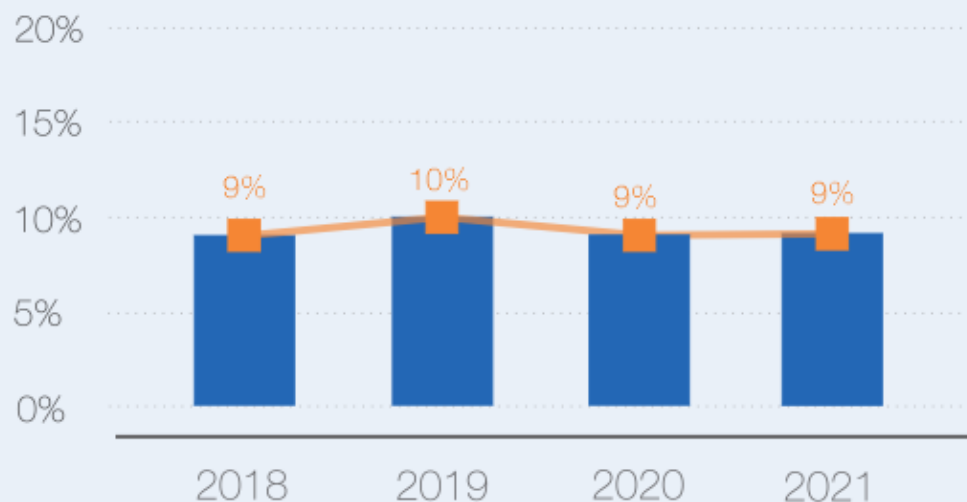
## P&D x Receita líquida (R\$MM)



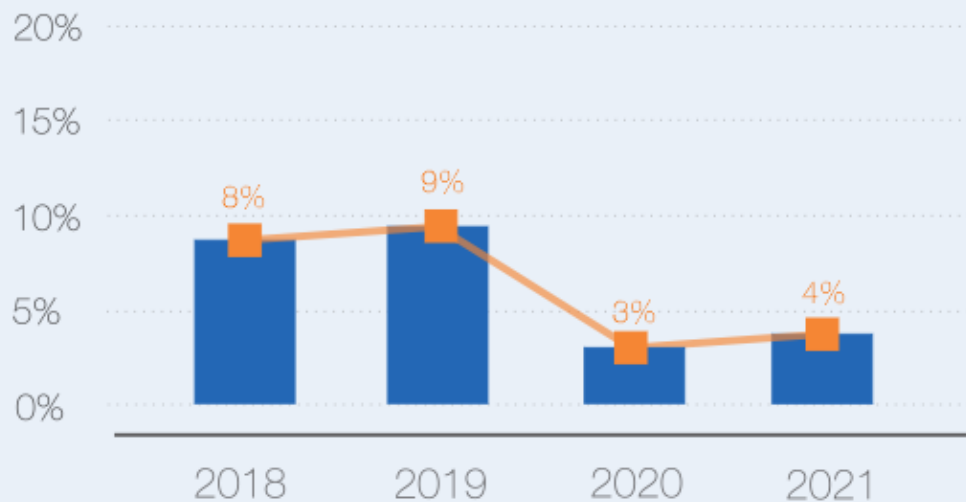
## Despesas administrativas x Receita líquida (%)



## Despesas comerciais x Receita líquida (%)



## Despesas financeiras x Receita líquida\* (%)



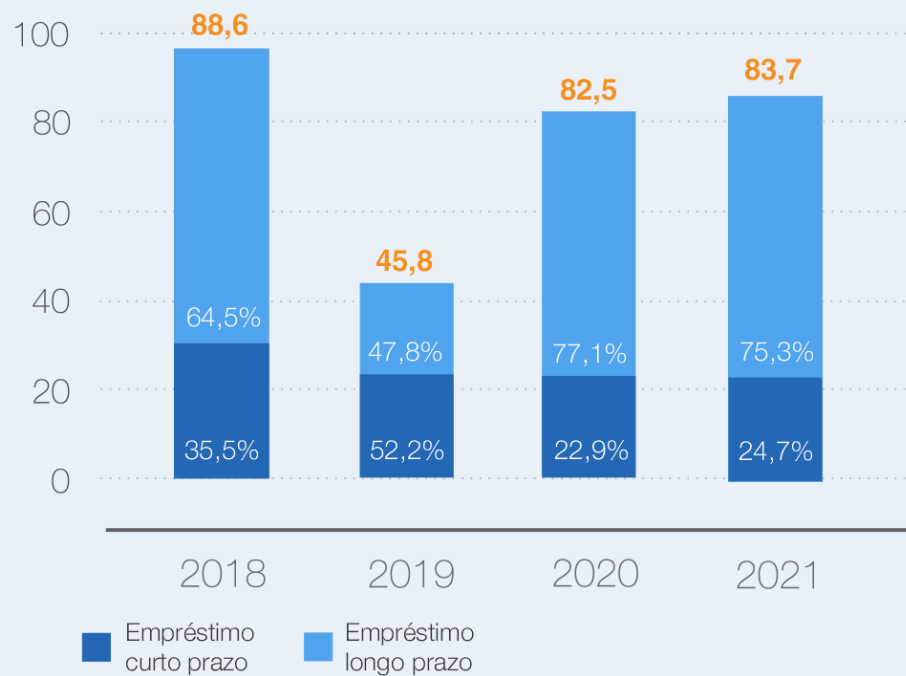
Dados combinados desde janeiro/2018.

\*Não considera variação cambial.

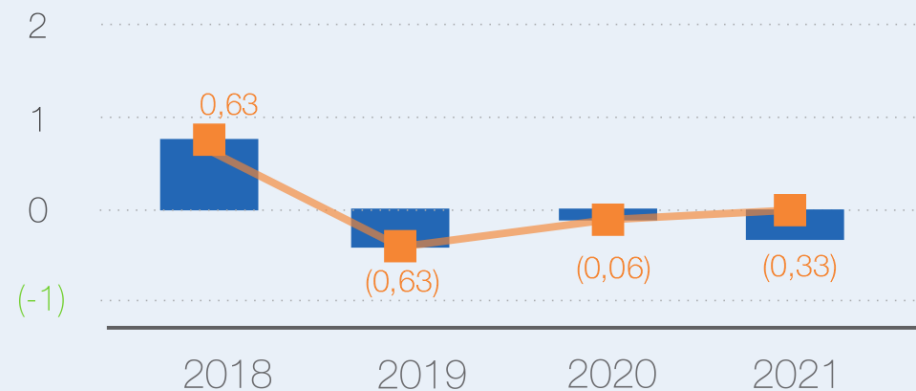
# Resultados

Sólida estrutura de capital e preservação da rentabilidade garantem os recursos para a aceleração do crescimento

Empréstimos: longos vs. curto prazo (R\$MM)



Dívida Líquida / EBTIDA Ajustado



# Resultados

Evolução do endividamento (R\$ milhões)

