



padtec

Webcast de Resultados 1T2023

Relações com Investidores
ri@padtec.com.br

Disclaimer

Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", "acredita", "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais.

Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas.

A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras proforma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.

A Padtec é uma multinacional brasileira_

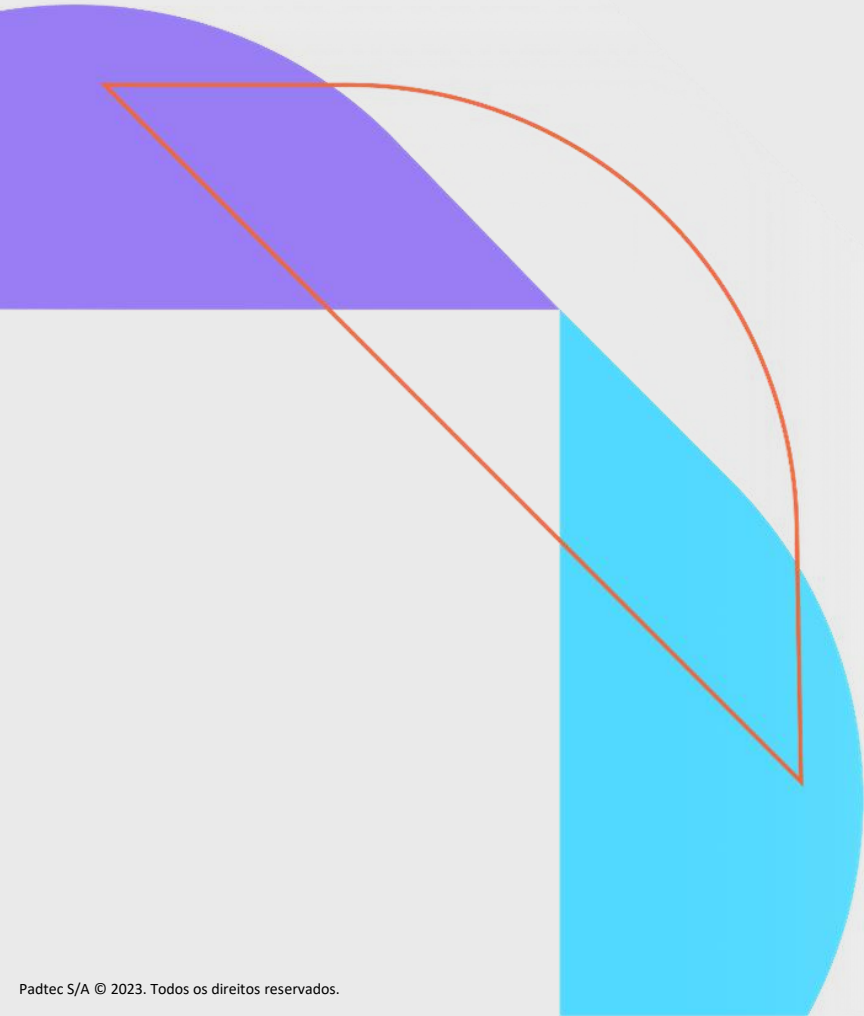
que tem como objetivo dar vida a conexões de alta capacidade. Queremos oferecer o nosso melhor ao mercado, seja dentro ou fora do Brasil, para as maiores e menores empresas.

Com mais de 20 anos de história,

_temos orgulho de saber que trabalhamos ao lado dos nossos clientes oferecendo serviços que aproximam e conectam pessoas.

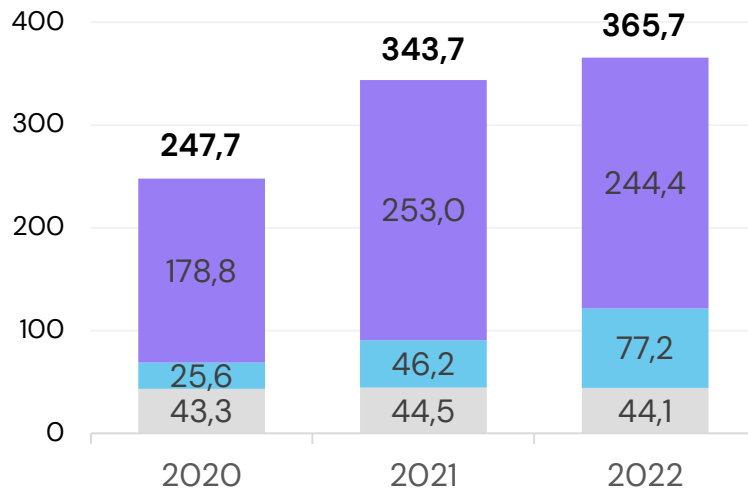


Resultados financeiros 1T2023

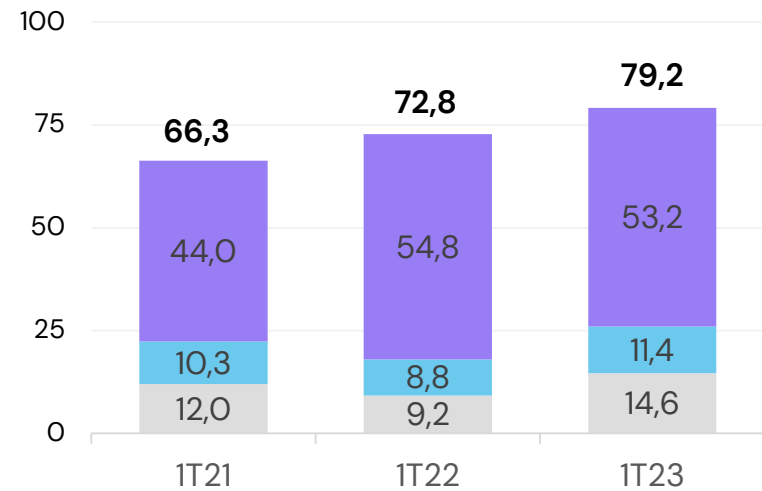


Resultados

Receita líquida - Anual (R\$MM)



Receita líquida - Trimestral (R\$MM)



- DWDM Brasil
- DWDM Mercado Externo
- Serviços e Plataformas

CAGR Receita Líquida Total (20-22)
+21,5%

CAGR DWDM Brasil (20-22)
+16,9%

CAGR DWDM Mercado Externo (20-22)
+73,7%

Receita líquida (1T22-1T23)
+8,8

Receita líquida – DWDM Mercado externo (1T22-1T23)
+29,2%

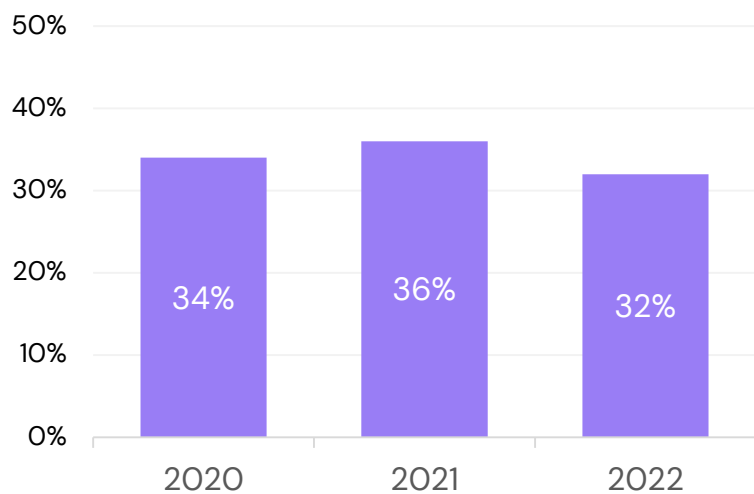
Receita líquida – Serviços e plataformas (1T22-1T23)
+58,7%

Dados consolidados desde janeiro/2020.

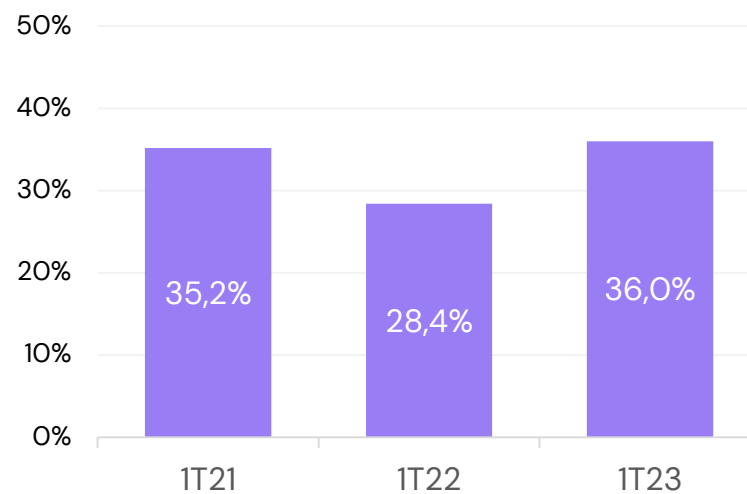


Resultados

Margem Bruta - Anual (%)



Margem Bruta – Trimestral (R\$MM)

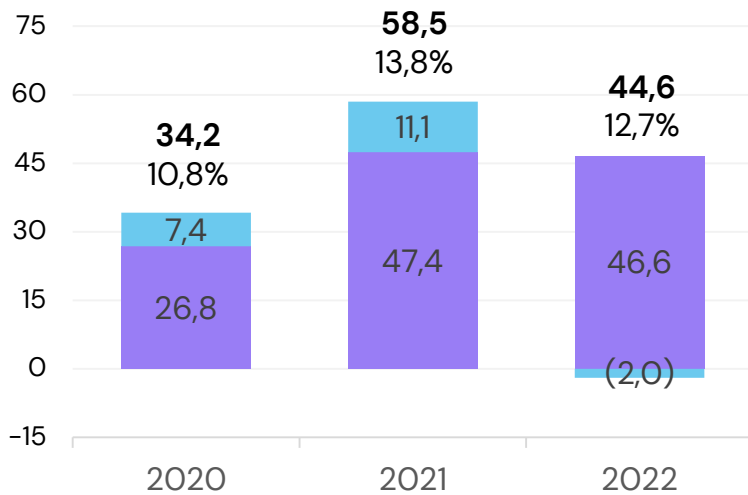


Dados consolidados desde janeiro/2020.

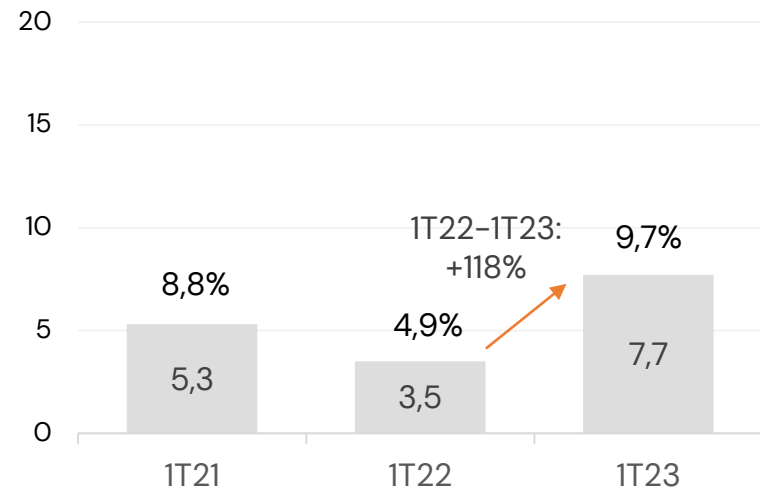


Resultados

Anual: EBITDA (R\$ MM); EBITDA Ajustado (R\$MM); Margem EBITDA Ajustado (%);



Trimestral: EBITDA (R\$ MM); EBITDA Ajustado (R\$MM); Margem EBITDA Ajustado (%);



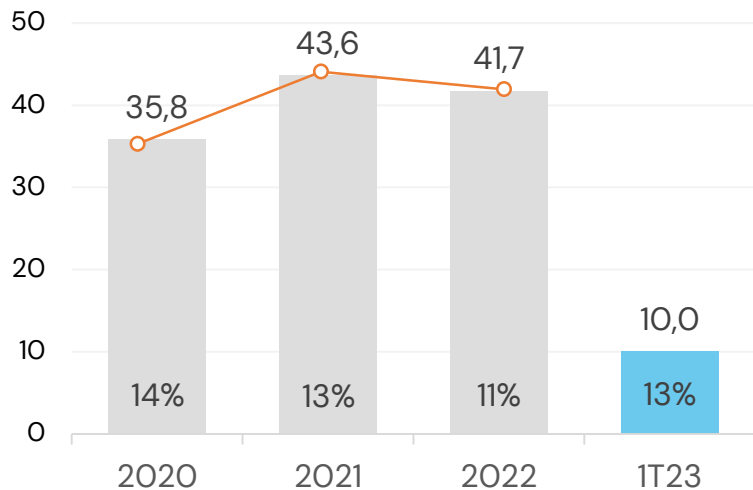
■ EBITDA Ajustado
■ Efeitos não recorrentes

Dados consolidados desde janeiro/2020.

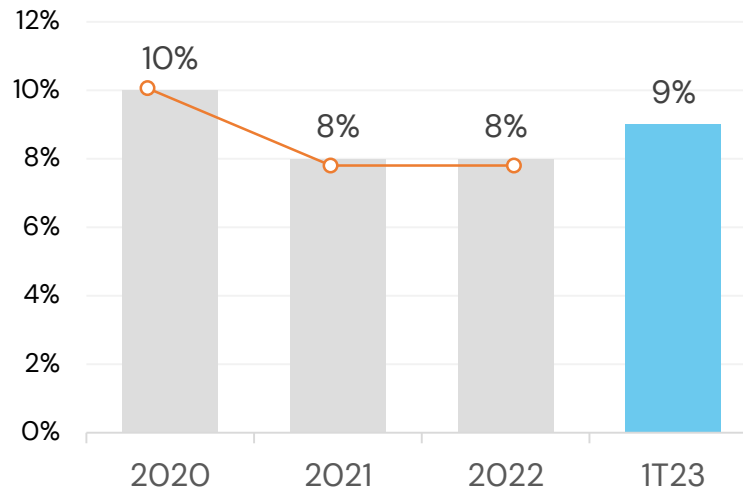


Resultados

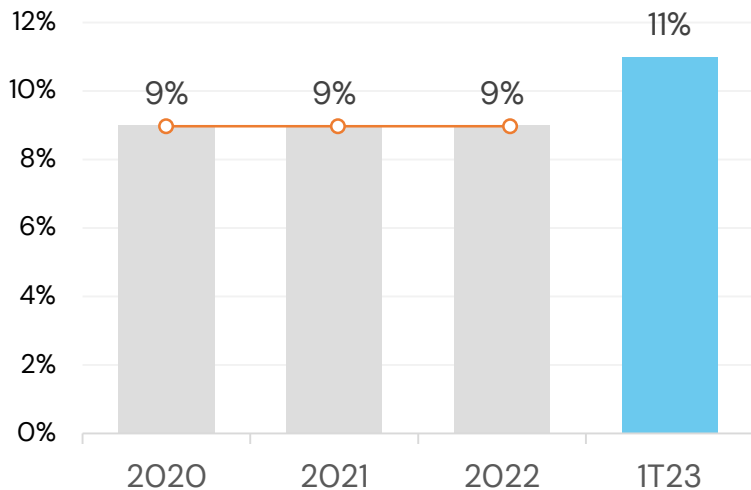
P&D x Receita líquida (R\$MM)



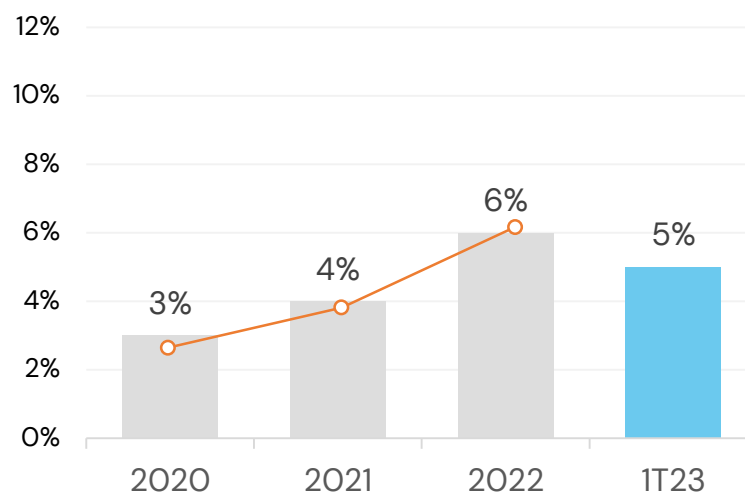
Despesas administrativas x Receita líquida (R\$MM)



Despesas comerciais x Receita líquida (R\$MM)



Despesas financeiras x Receita líquida* (R\$MM)



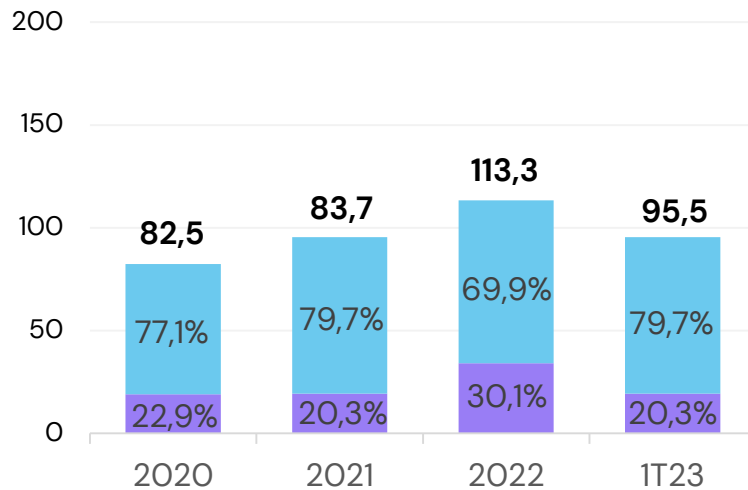
*Não considera variação cambial.



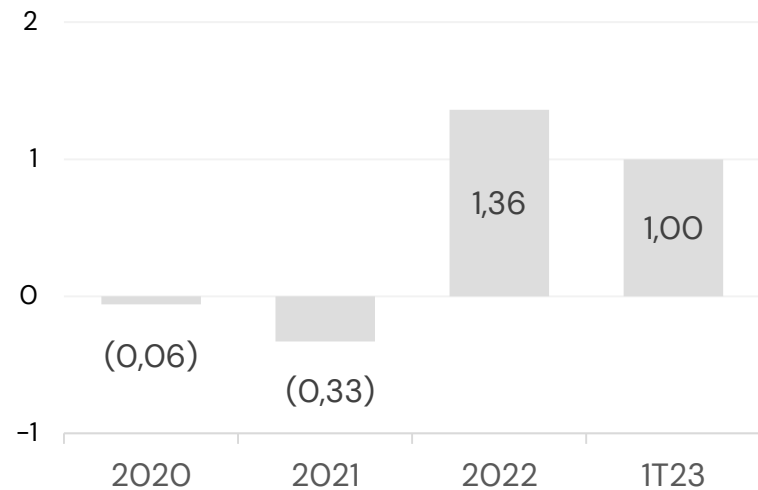
Resultados

Sólida estrutura de capital com perfil de baixo custo e prazos alongados

Empréstimos: longo vs. curto prazo (R\$MM)



Dívida líquida / LTM EBITDA Ajustado¹ (R\$MM)



- Empréstimo curto prazo
- Empréstimo longo prazo

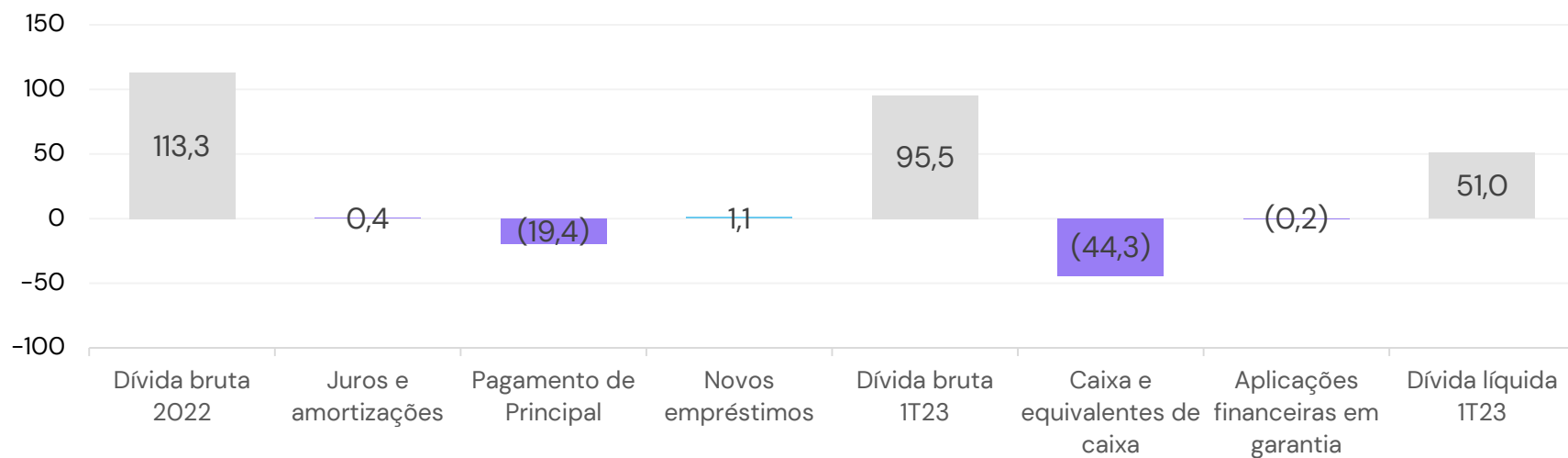
Em abril/23:

- Conclusão da reestruturação do endividamento;
- Significativa redução do custo financeiro, alongamento dos prazos de pagamento e melhora na liquidez de curto prazo.

¹LTM EBITDA Ajustado corresponde ao somatório do EBITDA Ajustado registrado nos últimos 12 meses.

Resultados

Evolução do endividamento (R\$MM)



Oportunidades de crescimento



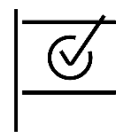
Expansão internacional

- Aumentar o market share
- Ampliar vendas no mercado norte-americano
- Entrar nos mercados EMEA e África Subsaariana
- Reforçar as estruturas de financiamento para clientes internacionais



Incremento da base de clientes, fidelização e totalização

- Financiamento para clientes locais (Brasil) e internacionais
- Suporte best-in-class incluindo entrega rápida
- Serviços de Spare Part as a Service (SPaaS) e Leasing
- Lançamento de novos softwares para melhorar a atuação dos operadores



Ampliação da linha de produtos e serviços

- Tornar a unidade de Plataformas e Soluções ainda mais estratégica
- Acelerar vendas do Smart Site e evoluir nos conceitos de Smart Infra e Smart Ops
- Lançamento de novos softwares para missão crítica e celebração de nossos contratos de NOC e serviços especializados
- Soluções por meio de parcerias e/ou aquisições de outras empresas

padtec



padtec