

# Publicación de Resultados

2T24

**Padtec Holding S.A.**

07 de agosto de 2024



## **Webcast de Resultados**

08 de agosto, jueves, 10:00 a.m. (São Paulo)

Plataforma Zoom

El webcast se realizará en portugués. Acceda  
[www.padtec.com](http://www.padtec.com) para agregar la reunión a su calendario.

**padtec**

**Relación con Inversores**

[ri@padtec.com.br](mailto:ri@padtec.com.br)

+55 19 2104-9703

# Release de Resultados 2T24

Campinas, SP, 7 de agosto de 2024. Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (y junto con sus subsidiarias, en particular Padtec S.A., "Compañía" o "Padtec") presenta sus resultados para el segundo trimestre de 2024 ("2T24") y los doce meses terminado el 30 de junio de 2024 ("LTM 2T24"), de acuerdo con las prácticas contables adoptadas en Brasil y con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB"). A efectos de una mejor comparación con ejercicios anteriores, la Sociedad presenta en su página web información consolidada combinada, considerando a Padtec S.A. como su filial al 100% desde enero de 2018.

- **Destacques del 2T24 – Padtec se prepara para el 2025**

- Lanzamiento del LightPad Max, nueva generación de transpondedor dual desagregado con dos interfaces de línea de hasta 1,2 Tb/s y capacidad total de 2,4 Tb/s por placa, para el uso en media, larga y ultra larga distancias.
- Implementación de la unidad fabril para la fabricación de productos conectables.
- Realización de la sociedad con Satelital para atender la demanda de las redes submarinas en Latinoamérica.
- Padtec y Satelital fueron seleccionadas como las principales proveedoras de la solución submarina para una red *festoon* que será implantada interconectando desde Belém (PA) a Fortaleza (CE).
- Celebración de la sociedad con Trusted Data para el ofrecimiento de soluciones para el mercado de data centers (Centros de procesamiento de datos).
- Lanzamiento de novedades en el catálogo de servicios y soluciones digitales: Smart Workspot (un *software* de organización de equipos de campo WFM - Work Force Management y el InovaTec (un servicio de consultoría tecnológica).
- Nuevos canales comerciales para el ofrecimiento de soluciones dirigidas para redes IP (switches y routers).
- En el 2T24, el ingreso líquido total fue de R\$ 68,5 millones, aumento del 17,3% frente al 1T24: todavía con impactos de la estacionalidad y de los stocks de capacidad existentes en las redes de los clientes.
- En los LTM 2T24, el ingreso líquido totalizó la suma de R\$ 319,5 millones.
- La BU DWDM - mercado externo registró un incremento del 60% en el ingreso líquido 2T24 x 1T24, resultado de la intensificación de sociedades afuera de Brasil.
- Ingreso líquido proveniente de la BU de Servicios, *Softwares* y Plataformas en el 2T24 creció 26,8% en relación al 1T24.
- El aumento de los ingresos y la reducción de costos (renegociaciones de contratos con proveedores y reducción en el cuadro de empleados directos) contribuyeron para la mejoría del margen bruto: 31,5% en el 2T24 y 32,7% en los LTM 2T24.
- Reanudación en la generación de efectivo después de las reestructuraciones ocurridas en el primer trimestre: en el 2T24 el EBITDA llegó a R\$ 6,3 millones y en los LTM 2T24, R\$ 35,5 millones.
- Reestructuración del endeudamiento (sin impactar el costo financiero, sin embargo resultando en prorrogación de los plazos de vencimiento) para mantener al efectivo con mayor disponibilidad de liquidez y crear espacio para soportar un crecimiento orgánico (financiamientos para clientes y *network as a service* - NaaS) e inorgánico: Padtec se prepara para el avance y diversificación de los orígenes de sus ingresos.
- Captación de R\$ 150 millones ante el BNDES en el 2T24. Estos recursos serán asignados para la producción de equipos que serán direccionados mayoritariamente para la venta en el mercado internacional.
- A finales de junio, la deuda líquida era de R\$ 130,7 millones, con relación a la deuda líquida/LTM EBITDA<sup>1</sup> de 3,68.
- Pago de R\$ 3,7 millones en dividendos relativos a los resultados del 2023.

<sup>1</sup> LTM EBITDA corresponde a la suma del EBITDA registrado en los últimos doce meses.

| miles de Reales                    | Indicadores Financieros Seleccionados |         |         |         |         |          |         |          |
|------------------------------------|---------------------------------------|---------|---------|---------|---------|----------|---------|----------|
|                                    | 1T23                                  | 2T23    | 3T23    | 4T23    | 2023    | 1T24     | 2T24    | LTM 2T24 |
| Ingresos Operativos Brutos         | 100.658                               | 118.949 | 128.248 | 107.307 | 455.162 | 73.537   | 82.116  | 391.208  |
| Ingresos Operativos Netos          | 79.164                                | 96.903  | 103.532 | 89.088  | 368.687 | 58.381   | 68.501  | 319.502  |
| Beneficio Bruto                    | 28.489                                | 34.892  | 39.195  | 28.696  | 131.272 | 14.872   | 21.589  | 104.352  |
| Beneficio del Período              | 677                                   | 807     | 15.540  | (1.611) | 15.413  | (14.542) | (3.492) | (4.105)  |
| Beneficio Neto por Acción (Reales) | 0,01                                  | 0,01    | 0,20    | (0,02)  | 0,19    | (0,18)   | (0,04)  | (0,05)   |
| EBITDA                             | 7.703                                 | 12.862  | 25.412  | 10.062  | 56.039  | (6.219)  | 6.284   | 35.539   |
| Margen EBITDA                      | 9,7%                                  | 13,3%   | 24,5%   | 11,3%   | 15,2%   | -10,7%   | 9,2%    | 11,1%    |
| Deuda Bruta                        | 95.508                                | 95.048  | 104.333 | 112.455 | 112.455 | 131.655  | 321.953 | 321.953  |
| Deuda Neta                         | 50.977                                | 62.435  | 53.576  | 60.245  | 60.245  | 99.864   | 130.647 | 130.647  |

Padtec registró una mejora significativa en sus resultados del 2T24 en comparación con los primeros tres meses de este año. Además del crecimiento de 17,1% en el ingreso líquido (principalmente debido al aumento de ingresos provenientes del mercado externo), las renegociaciones de contratos con proveedores y la reducción en el cuadro de empleados directos conducidas algunos meses atrás contribuyeron para el aumento en el margen bruto – que pasó de 25,5% en el 1T24 para 31,5% en el 2T24 – y para la generación de efectivo – el EBITDA totalizó R\$ 6,3 millones en el 2T24.

Históricamente, los primeros trimestres y semestres de cada año son los más lentos en ventas y en ingresos para la Compañía, porque normalmente las empresas-clientes todavía están concluyendo sus presupuestos para ejecutar las inversiones en los meses siguientes. No obstante, el 2023 fue un año atípico, con gran actividad en el primer semestre. Eso se ve reflejado en la comparación de los resultados obtenidos en el 2024 con los resultados trimestrales registrados del año pasado.

El tráfico de datos continúa creciendo exponencialmente, justificado por lo uso cada vez más intenso de aplicaciones como *streaming* de videos en alta definición, realidad aumentada y 5G, IA, entre otras. Sin embargo, el escenario vivido en el ecosistema de telecomunicaciones sigue siendo bastante desafiador. Así, para enfrentar esta coyuntura actual, que además de las cuestiones macroeconómicas también presenta los efectos de la saturación por los ajustes de stocks y capacidades en el mercado y en la cadena de valor de los equipos de telecomunicaciones, Padtec se encuentra totalmente empeñada en incrementar la diversidad de los orígenes de sus ventas e ingresos.

Siguiendo una estrategia para el crecimiento en el ámbito de la fotónica, en junio, la Compañía lanzó su nueva generación de transpondedores para redes DWDM (Dense Wavelength Division Multiplexing) con altísima capacidad de transmisión de datos, una demanda cada vez más presente en el mercado. El LightPad Max es un transpondedor dual desagregado (o standalone) con dos interfaces de línea de hasta 1,2 Tb/s y capacidad total de 2,4 Tb/s por placa, para el uso en media, larga y ultra largas distancias. La principal ventaja de esta plataforma sobre las generaciones anteriores de transpondedores es el menor costo por bit transmitido en sistemas ópticos coherentes, con elevada eficiencia energética.

Buscando ampliar su área de actuación, Padtec implementó una fábrica para la producción de conectables (*transceivers* coherentes de alta capacidad de transmisión) que, en un primer momento, serán direccionados para el uso interno y de forma indirecta, incrementará la presencia de la Compañía en las redes metropolitanas, en Data Centers de gran escala y en EDGE Data Centers.

Adicionalmente, desde el año pasado la compañía Padtec entró en el mercado de switches y routers, por medio de la sociedad celebrada con la empresa UfiSpace, de Taiwán, y las proveedoras de softwares norteamericanas IP Infusion y Arrcus. Y para expandir los canales comerciales para la oferta de estas

**padtec**

soluciones, viene realizando diversas sociedades con empresas integradoras y de consultoría con actuación en diferentes regiones de Brasil. Por intermedio de estos nuevos socios, la Compañía espera alcanzar también otros segmentos de mercado, como el financiero, del gobierno y enterprise/negocios.

Por medio de la alianza con Parallel Wireless, una líder indiscutible de soluciones en los ambientes de *Open Ran* (soluciones con protocolo/software más abierto y competitivo), Padtec puede contribuir con soluciones competitivas para el mercado móvil en todas sus generaciones, incluyendo las innovadoras soluciones en 5G.

Y también en el mes de junio, la Compañía anunció una sociedad estratégica con la empresa de telecomunicaciones peruana Satelital para la oferta de una solución completa (turn-key) para la construcción y mantenimiento de las redes submarinas y subfluviales de Latinoamérica. Padtec y Satelital fueron seleccionadas como las principales proveedoras de la solución submarina para una red festoon (que operará cerca de la costa) que será implantada interconectando desde Belém (PA) a Fortaleza (CE).

La *business unit* de Equipos/DWDM comprende las inversiones de largo plazo en proyectos de infraestructura, desarrollados para cada cliente, que consideran las realidades y necesidades específicas. Como el ciclo de ventas de estos proyectos es relativamente extenso, cualesquier alteraciones en las “ventas” pueden demorar más de 45 días para ser contabilizadas en la facturación de Padtec.

Por medio de su otra unidad de negocios, Servicios, Softwares y Plataformas, Padtec busca ampliar la monetización de su experiencia en la entrega de soluciones más consultivas, incrementar la eficiencia y la operación de las redes mediante una mayor oferta de soluciones basadas en softwares, automatización, *outsourcing* racional y atendimento remoto con el uso de la tecnología IA. Y sociedades con soluciones en cyber seguridad contribuyen para transformar las redes de los clientes en cada vez más seguras y adaptadas a las nuevas realidades y a las legislaciones vigentes.

En este sentido, la participación de la Compañía en el Encuentro Nacional Arint 2024 trajo dos importantes lanzamientos para los proveedores de internet y telecomunicaciones. El Smart Workspot es una plataforma online de gestión integrada de equipos de trabajo en campo (Workforce Management o WFM) que actúan en la operación y mantenimiento de redes. El software fue desarrollado internamente por Padtec y puede ser customizado para cada operación, además de ofrecer una aplicación para el acceso offline. El InovaTec es una consultoría de innovación dedicada al mercado de telecomunicaciones que utiliza una metodología testeada y aprobada por Padtec en el transcurso de los años. El servicio es prestado por un equipo multidisciplinario que actúa en cuatro pilares: identificación de oportunidades, testes de posibilidades (con el desarrollo de prototipos, *fast code* y *lean agile*), abordaje para la entrega continua y evaluación de impacto, con la implementación de los métodos de colecta y análisis de datos.

Otra solución ofrecida por la Compañía es el Smart Site, plataforma en la nube direccionada al gerenciamiento remoto completo de los ambientes (sitios web) de operadoras y proveedores de internet en un único ambiente, proporcionando una mayor agilidad y eficiencia en la identificación y solución de problemas del día a día.

Padtec y Trusted Data, empresa brasileña especializada en Data Center e infraestructura de misión crítica, anunciaron en mayo una sociedad para la oferta de solución completa para Data Centers, que comienza con un único rack y puede crecer – llegando en hasta centenas en un Data Center de gran porte – y que también incluye una plataforma de gestión remota, y en tiempo real, de todo el ambiente de la red. La solución SmartPOP, ofrecida por Trusted Data, puede ser combinada con el Smart Site.

Para finalizar, con el objetivo en su ampliación geográfica, Padtec lanzó en julio la unidad de Servicios Premium en Colombia, reafirmando su compromiso de brindar soluciones de punta para el mercado, que faciliten el acceso a la conectividad de alta calidad para todos.

The logo for Padtec, consisting of the word "padtec" in a lowercase, bold, sans-serif font.

Padtec ofrece productos y servicios que aproximan y conectan a las personas, contribuyendo para el desarrollo de la sociedad y de la economía, el diseño de nuevos futuros y un mundo cada vez más sostenible. Las soluciones colocadas a disposición por Padtec completan los productos y servicios ya existentes para los clientes actuales, locales e internacionales, y soportarán el crecimiento de las nuevas redes privadas para los diversos segmentos industriales y agrícolas de Brasil y de otras geografías. La aceleración del crecimiento de la Compañía podrá ser viabilizada también mediante el crecimiento inorgánico y, por eso, Padtec está atenta a las oportunidades que pudieran adicionar competencias y tecnologías, tanto en Brasil como en otras regiones del mundo.

### **Ingreso Operacional**

En el 2T24, Padtec obtuvo un ingreso operacional bruto (excluyéndose las devoluciones y cancelaciones) de R\$ 82,2 millones, crecimiento del 11,7% sobre el 1T24, R\$ 73,6 millones. En los LTM 2T24, totaliza R\$ 391,2 millones, 14,1% inferior al año 2023.

El ingreso líquido fue de R\$ 68,5 millones, aumento del 17,3% en relación al 1T24, R\$ 58,4 millones. En los LTM 2T24, el ingreso líquido fue de R\$ 319,5 millones, 13,3% por debajo del año 2023, R\$ 368,7 millones.

| R\$ mil                            | INGRESOS OPERATIVOS LÍQUIDOS |               |                |               |                |               |               |                |
|------------------------------------|------------------------------|---------------|----------------|---------------|----------------|---------------|---------------|----------------|
|                                    | 1T23                         | 2T23          | 3T23           | 4T23          | 2023           | 1T24          | 2T24          | LTM 2T24       |
| DWDM - Brasil                      | 53.209                       | 57.968        | 65.488         | 51.756        | 228.421        | 35.502        | 35.638        | 188.384        |
| DWDM - Mercado Exterior            | 11.347                       | 23.379        | 23.478         | 20.961        | 79.165         | 11.652        | 18.627        | 74.718         |
| Servicios, Softwares y Plataformas | 14.608                       | 15.557        | 14.566         | 16.369        | 61.100         | 11.227        | 14.236        | 56.398         |
| <b>Ingresos Totales</b>            | <b>79.164</b>                | <b>96.904</b> | <b>103.532</b> | <b>89.086</b> | <b>368.687</b> | <b>58.381</b> | <b>68.501</b> | <b>319.500</b> |

Los ingresos líquidos originados por la unidad de negocios DWDM en Brasil se mantuvieron estables entre el 2T24 y el 1T24. No obstante, los ingresos obtenidos con la unidad de negocios DWDM en el mercado externo crecieron un 60% entre estos trimestres, resultado de la intensificación de la actuación en otros países por medio de las sociedades. En el segmento de Servicios, Softwares y Plataformas, los ingresos líquidos en el 2T24 fueron 26,8% superior al 1T24.

### **Lucro Bruto**

En el 2T24 el lucro bruto fue de R\$ 21,6 millones, crecimiento de 45,2% frente al 1T24, y en los LTM 2T24, R\$ 104,4 millones, 20,5% menor que en el año 2023. El margen bruto saltó del 25,5% en el 1T24 para el 31,5% en el 2T24, quedando en 32,7% en los LTM 2T24, lo que comprueba la eficiencia operacional de la Compañía, siempre en la búsqueda por mejoras continuas.

### **Gastos / Ingresos Operacionales**

Los gastos administrativos, comerciales y con pesquisa y desarrollo totalizaron R\$ 21,9 millones en el 2T24 (reducción del 6,2% frente al 1T24) y R\$ 96,9 millones en los LTM 2T24 (7,1% a menos que en el 2023), reflejándose la reestructuración en los costos y la reducción en el cuadro de empleados directos realizadas en el 1T24.

En el 2T24, los demás ingresos operacionales fueron de R\$ 0,9 millón, impactados básicamente por los movimientos en las clasificaciones de las provisiones para contingencias laborales y en las provisiones de valores por cobrar de clientes.

## Resultado Financiero

En el 2T24, el resultado financiero líquido fue negativo en R\$ 3,6 millones. En los LTM 2T24, las pérdidas sumaron R\$ 14,7 millones. La oscilación registrada en la tasa de cambio Real x US Dólar en los últimos meses contribuye para este resultado.

## Resultado del Período

El resultado líquido del 2T24 fue negativo en R\$ 3,5 millones, resultando en el perjuicio de R\$ 18,0 millones en el primer semestre del año. Considerándose los LTM 2T24, el resultado de Padtec fue negativo en R\$ 4,1 millones.

## EBITDA

La Compañía considera el EBITDA, que corresponde al lucro líquido, incrementado por el impuesto de renta y contribución social, por los gastos de depreciación y amortización y por el resultado financiero, un importante parámetro para los inversionistas, porque brinda una información relevante sobre sus resultados operacionales, rentabilidad y generación operacional de efectivo.

|                                               | EBITDA       |               |               |               |               |                |              |               |  |
|-----------------------------------------------|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|----------------|--------------|---------------|--|
| R\$ mil                                       | 1T23         | 2T23          | 3T23          | 4T23          | 2023          | 1T24           | 2T24         | LTM 2T24      |  |
| Conciliación de Utilidad Neta y EBITDA        |              |               |               |               |               |                |              |               |  |
| <b>Utilidad Neta</b>                          | 677          | 807           | 15.540        | (1.611)       | 15.413        | (14.542)       | (3.492)      | (4.105)       |  |
| Depreciación y amortización                   | 6.134        | 6.298         | 6.660         | 6.771         | 25.863        | 5.279          | 5.691        | 24.401        |  |
| Resultado financiero                          | 892          | 5.772         | 2.203         | 5.829         | 14.696        | 3.030          | 3.621        | 14.683        |  |
| Impuesto sobre la renta y contribución social | -            | (15)          | 1.009         | (927)         | 67            | 14             | 464          | 560           |  |
| <b>EBITDA</b>                                 | <b>7.703</b> | <b>12.862</b> | <b>25.412</b> | <b>10.062</b> | <b>56.039</b> | <b>(6.219)</b> | <b>6.284</b> | <b>35.539</b> |  |
| <b>Margen EBITDA</b>                          | <b>9,7%</b>  | <b>13,3%</b>  | <b>24,5%</b>  | <b>11,3%</b>  | <b>15,2%</b>  | <b>-10,7%</b>  | <b>9,2%</b>  | <b>11,1%</b>  |  |

El EBITDA en el 2T24 fue de R\$ 6,3 millones (margen EBITDA de 9,2%). La mejora significativa en relación al 1T24 se debe al incremento del ingreso líquido (+17,3%) combinado al control de los costos de producción (resultando en el aumento del margen bruto) y la reducción de los gastos administrativos, comerciales y de pesquisa y desarrollo (-6,2%) entre estos dos trimestres.

En los LTM 2T24, el EBITDA totalizó R\$ 35,5 millones (margen EBITDA de 11,1%), comparado a los R\$ 56,0 millones registrados en el año 2023 (margen EBITDA de 15,2%).

## Endeudamiento, efectivo y estructura de capital

La reestructuración del endeudamiento realizada en el primer semestre del 2024 tuvo como objetivo mantener el efectivo de la Compañía con mayor disponibilidad de liquidez y crear espacio para soportar su crecimiento orgánico e inorgánico, sin impactar el costo financiero, pero resultando en la prorrogación de los plazos de vencimiento.

La estructura de capital tal cual cómo está diseñada actualmente, le posibilita a Padtec para conducir sus operaciones de forma segura y sostenible, permitiendo la aceleración de su crecimiento en nuevas geografías, el financiamiento para sus clientes y el desarrollo de nuevos productos y soluciones para un mejor atendimento de las demandas presentadas por el ecosistema de telecomunicaciones.

A finales de junio, los préstamos y financiamientos totalizaban R\$ 321,9 millones. De este monto, el 87% se constituye en obligaciones de largo plazo y 13%, de corto plazo. En el 2T24, el costo promedio de captación fue de 6,07% al año, ante 5,7% al año en el 2023.

**padtec**

En el transcurso del 2T24, Padtec recibió la liberación de R\$ 15 millones referentes a uno de los ocho contratos de financiamiento que posee ante la FINEP (celebrados entre el 2020 y 2022). Los recursos de esta línea de financiamiento son acreditados de acuerdo con el desembolso y comprobación de los costos del plan estratégico ejecutado por la controlada Padtec S.A. Otros R\$ 20,6 millones fueron captados por medio de la contratación de financiamiento para la importación (FINIMP) ante el Banco do Brasil. Esta operación, realizada en moneda extranjera por el valor de US\$ 3,946 millones, remunerado a la tasa del 3% al año y vencimiento en octubre de 2024, forma parte de la estrategia de la Compañía para la protección del efectivo frente a la oscilación cambiaria.

Adicionalmente, Padtec captó ante el BNDES, en la modalidad EXIM, R\$ 150 millones (plazo de 60 meses, siendo 12 meses de carencia para el pago del principal e intereses pagados trimestralmente, y remuneración de IPCA+7,02% al año) que serán destinados a la producción de equipos de su catálogo, objetivándose principalmente las ventas en nuevas geografías en el mercado internacional.

| R\$ mil                   |                                     |                              |                        |                           | POSICIÓN CONSOLIDADO |                |
|---------------------------|-------------------------------------|------------------------------|------------------------|---------------------------|----------------------|----------------|
| Modalidad                 | Pacto Acordado                      | Tasa efectiva promedio anual | Vencimientos           | Garantía                  | 30/06/24             | 31/12/23       |
| <b>Moneda Nacional</b>    |                                     |                              |                        |                           |                      |                |
| FINEP                     | TR + 2,30% y 2,80% por año          | 3,01%                        | de 15/02/20 a 15/12/42 | garantía bancaria         | 95.501               | 81.284         |
| Exim BNDES                | IPCA + 7,02% por año                | 7,14%                        | de 26/05/24 a 15/06/29 | garantía bancaria         | 150.375              | -              |
|                           |                                     |                              |                        |                           | <b>245.876</b>       | <b>81.284</b>  |
| <b>Moneda Extranjera</b>  |                                     |                              |                        |                           |                      |                |
| Banco do Brasil - Forfait | 8,30% por año                       | 8,62%                        | de 28/03/24 a 24/01/27 | flujo de cuenta vinculado | 9.709                | -              |
| FINIMP - Banco Votorantim | variación de cambio + 4,5% por año  | 4,59%                        | de 09/01/24 a 28/10/24 | cuentas por cobrar        | 8.686                | -              |
| FINIMP - Banco do Brasil  | 3,0% por año                        | 3,04%                        | de 02/05/24 a 29/10/24 | cuentas por cobrar        | 21.469               | -              |
| NCE - Votorantim          | variación de cambio + 8,55% por año | 8,55%                        | de 26/07/23 a 27/06/26 | flujo de cuenta vinculado | -                    | 31.171         |
| NCE - Votorantim          | variación de cambio + 7,80% por año | 7,80%                        | de 28/03/24 a 29/03/28 | flujo de cuenta vinculado | 36.213               | -              |
|                           |                                     |                              |                        |                           | <b>76.077</b>        | <b>31.171</b>  |
|                           |                                     |                              |                        |                           | <b>321.953</b>       | <b>112.455</b> |
| <b>Corriente</b>          |                                     |                              |                        |                           | 42.551               | 13.374         |
| <b>No corriente</b>       |                                     |                              |                        |                           | 279.402              | 99.081         |
|                           |                                     |                              |                        |                           | 13,2%                | 11,9%          |
|                           |                                     |                              |                        |                           | 86,8%                | 88,1%          |
|                           |                                     |                              |                        |                           | <b>321.953</b>       | <b>112.455</b> |

|                             | Calendario por Año de Vencimiento - R\$ mil |        |        |        |        |                  |                |
|-----------------------------|---------------------------------------------|--------|--------|--------|--------|------------------|----------------|
|                             | 2024                                        | 2025   | 2026   | 2027   | 2028   | 2029 em adelante | total          |
| Préstamos y financiamientos | 36.353                                      | 36.209 | 60.025 | 55.319 | 48.162 | 85.885           | <b>321.953</b> |

Al finalizar el 2T24, los valores disponibles en efectivo y equivalentes de efectivo totalizaban R\$ 160 millones (R\$ 50,5 millones al finalizar el 2023) y las aplicaciones financieras en garantía, R\$ 31,3 millones (R\$ 1,8 millón en diciembre de 2023), totalizando R\$ 191,3 millones.

En junio, la Compañía realizó el pago de los dividendos relativos a los resultados del 2023, por el valor aproximado de R\$ 3,7 millones.

La deuda líquida era de R\$ 130,7 millones, con la relación deuda líquida/LTM EBITDA<sup>2</sup> de 3,68 y relación deuda líquida/patrimonio líquido de 0,98.

<sup>2</sup> LTM EBITDA corresponde a la suma del EBITDA registrado en los últimos doce meses.

## Coobligaciones

Para facilitar la adquisición de sus productos y servicios de implantación por clientes que no poseen el acceso directo a las líneas de financiamiento disponibles en el mercado, Padtec realiza operaciones financieras basadas en el principio de la cesión de crédito y descuentos de recibibles. Entre estas líneas, se destaca la FINEP Adquisición Innovadora Telecom, que posibilita que los clientes puedan utilizar condiciones bastante favorables para la adquisición de los equipos de Padtec.

Desde el 2017, aproximadamente 40 clientes ya obtuvieron créditos utilizando estas transacciones. Para mitigar el riesgo de crédito de sus contrapartes, una gestión adecuada del riesgo financiero y la manutención de la falta de cumplimiento próxima a cero, la Compañía realiza un acompañamiento minucioso de cada uno de estos clientes.

Al finalizar el 2T24, Padtec tenía en su balance patrimonial operaciones de esta naturaleza por el valor de R\$ 86,8 millones, dados en garantía para financiamientos tomados por algunos de sus clientes. Aproximadamente el 48% de estas obligaciones son de corto plazo (52% largo plazo) y la contrapartida de estos lanzamientos consta en el activo circulante y en el activo no circulante.

| Operaciones Financieras - Co-obligaciones |               |               |
|-------------------------------------------|---------------|---------------|
| R\$ mil                                   | 2T24          | 2023          |
| Vendor                                    | 56.450        | 62.561        |
| Forfait                                   | 30.373        | 29.338        |
| <b>Total</b>                              | <b>86.823</b> | <b>91.899</b> |
| Corriente                                 | 41.911        | 39.008        |
|                                           | 48,3%         | 42,4%         |
| No Corriente                              | 44.912        | 52.891        |
|                                           | 51,7%         | 57,6%         |
| <b>Total</b>                              | <b>86.823</b> | <b>91.899</b> |

## FIDC Funttel Padtec

Adicionalmente a los instrumentos supra citados, Padtec también dispone de un fondo de inversión en derechos crediticios en conjunto con el BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). Las operaciones del FIDC Funttel Padtec tienen como cotista sénior al BNDESPAR (con participación del 80%) y cotista subordinado a la controlada Padtec S.A. (20%) tuvieron inicio en el 2T22 y el objetivo del fondo consiste en, por medio de la concesión de créditos para los clientes de Padtec, estimular el proceso de innovación tecnológica, incentivar la capacitación de recursos humanos, fomentar la generación de empleos y promover el acceso de pequeñas y medianas empresas a los recursos de capital, de modo para ampliar la competitividad de la industria brasileña de telecomunicaciones.

Hasta el final del 2T24, los cotistas del fondo colocaron a disposición R\$ 25 millones y fueron concedidos créditos por el valor de R\$ 30 millones para veinte clientes de Padtec (y de este valor, aproximadamente el 69% permanece en abierto).

El FIDC Funttel Padtec es consolidado en la Compañía conforme a las reglas del Pronunciamento Técnico CPC 36 (R3) Estados Consolidados, correlacionado a las Normas Internacionales de Contabilidad – IFRS 10 (IASB - BV 2012). No obstante, para fines del presente Release de Resultados, los valores del FIDC Funttel

padtec

Padtec no son considerados para los cálculos y análisis presentados en la sección “Endeudamiento, efectivo y estructura de capital”.

## Inversiones

Padtec busca constantemente el perfeccionamiento de sus productos y servicios y de esta forma atender las demandas de los segmentos de telecomunicaciones y tecnología con elevados niveles de calidad y en el menor plazo posible. Los productos y servicios ofrecidos por la Compañía, desarrollados internamente o por medio de sus sociedades, poseen un alto índice de contenido tecnológico, gran flexibilidad y elevados niveles de robustez, calidad y confiabilidad.

Las inversiones en pesquisa y desarrollo (“P&D”) en el 2T24 totalizaron R\$ 11,9 millones y en los LTM 2T24, R\$ 43,5 millones (representando un 13,6% del ingreso líquido). Como el valor registrado en el Estado de Resultados presenta el efecto de diferimientos, en aquel informe estos gastos totalizan R\$ 7,8 millones en el 2T24 y R\$ 34,6 millones en los LTM 2T24.

- **Demostración de Resultados - Posición Consolidada**

(En miles de Reales)

|                                                                     | Demostración de Resultados - Posición Consolidada |                 |                 |                 |                  |                 |                 |                 |  |
|---------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|-----------------|-----------------|-----------------|--|
|                                                                     | 1T23                                              | 2T23            | 3T23            | 4T23            | 2023             | 1T24            | 2T24            | LTM 2T24        |  |
| <b>Ingresos operativos brutos</b>                                   | <b>100.658</b>                                    | <b>118.949</b>  | <b>128.248</b>  | <b>107.307</b>  | <b>455.162</b>   | <b>73.537</b>   | <b>82.116</b>   | <b>391.208</b>  |  |
| Impuestos de ventas                                                 | (21.494)                                          | (22.046)        | (24.716)        | (18.219)        | (86.475)         | (15.156)        | (13.615)        | (71.706)        |  |
| <b>Ingresos operativos netos</b>                                    | <b>79.164</b>                                     | <b>96.903</b>   | <b>103.532</b>  | <b>89.088</b>   | <b>368.687</b>   | <b>58.381</b>   | <b>68.501</b>   | <b>319.500</b>  |  |
| Costo de los productos vendidos y los servicios prestados           | (50.675)                                          | (62.011)        | (64.337)        | (60.392)        | (237.415)        | (43.509)        | (46.912)        | (215.150)       |  |
| <b>Beneficio bruto</b>                                              | <b>28.489</b>                                     | <b>34.892</b>   | <b>39.195</b>   | <b>28.696</b>   | <b>131.272</b>   | <b>14.872</b>   | <b>21.589</b>   | <b>104.352</b>  |  |
| <b>Gastos operativos / Ingresos</b>                                 |                                                   |                 |                 |                 |                  |                 |                 |                 |  |
| Gastos administrativos                                              | (7.373)                                           | (8.213)         | (7.273)         | (8.401)         | (31.260)         | (6.452)         | (5.983)         | (28.109)        |  |
| Gastos de negocio                                                   | (9.007)                                           | (8.924)         | (8.580)         | (8.946)         | (35.457)         | (8.424)         | (8.155)         | (34.105)        |  |
| Gastos de investigación y desarrollo                                | (9.724)                                           | (9.339)         | (9.670)         | (8.753)         | (37.486)         | (8.466)         | (7.751)         | (34.640)        |  |
| Otros ingresos (gastos) operativos                                  | (816)                                             | (1.852)         | 5.080           | 695             | 3.107            | (3.028)         | 893             | 3.640           |  |
|                                                                     | <b>(26.920)</b>                                   | <b>(28.328)</b> | <b>(20.443)</b> | <b>(25.405)</b> | <b>(101.096)</b> | <b>(26.370)</b> | <b>(20.996)</b> | <b>(93.214)</b> |  |
| <b>Beneficio antes de ingresos (gastos) financieros</b>             | <b>1.569</b>                                      | <b>6.564</b>    | <b>18.752</b>   | <b>3.291</b>    | <b>30.176</b>    | <b>(11.498)</b> | <b>593</b>      | <b>11.138</b>   |  |
| Gastos financieros                                                  | (6.713)                                           | (8.965)         | (4.003)         | (11.421)        | (31.102)         | (6.488)         | (11.129)        | (33.041)        |  |
| Recetas financieras                                                 | 5.821                                             | 3.193           | 1.800           | 5.592           | 16.406           | 3.458           | 7.508           | 18.358          |  |
| <b>Beneficio del año antes de impuestos</b>                         | <b>677</b>                                        | <b>792</b>      | <b>16.549</b>   | <b>(2.538)</b>  | <b>15.480</b>    | <b>(14.528)</b> | <b>(3.028)</b>  | <b>(3.545)</b>  |  |
| Impuesto Sobre la Renta y Contribución Social - Diferidos           | -                                                 | 15              | -               | -               | -                | -               | -               | -               |  |
| Corriente                                                           | -                                                 | -               | (1.009)         | 927             | (67)             | (14)            | (464)           | (560)           |  |
| Diferido                                                            | -                                                 | -               | -               | -               | -                | -               | -               | -               |  |
| <b>Ganancia (pérdida) del período de operaciones en continuidad</b> | <b>677</b>                                        | <b>807</b>      | <b>15.540</b>   | <b>(1.611)</b>  | <b>15.413</b>    | <b>(14.542)</b> | <b>(3.492)</b>  | <b>(4.105)</b>  |  |
| <b>Operaciones discontinuadas</b>                                   |                                                   |                 |                 |                 |                  |                 |                 |                 |  |
| Resultado neto de operaciones discontinuadas                        | -                                                 | -               | -               | -               | -                | -               | -               | -               |  |
| <b>Beneficio del período de operaciones discontinuadas</b>          | <b>-</b>                                          | <b>-</b>        | <b>-</b>        | <b>-</b>        | <b>-</b>         | <b>-</b>        | <b>-</b>        | <b>-</b>        |  |
| <b>Beneficio del período</b>                                        | <b>677</b>                                        | <b>807</b>      | <b>15.540</b>   | <b>(1.611)</b>  | <b>15.413</b>    | <b>(14.542)</b> | <b>(3.492)</b>  | <b>(4.105)</b>  |  |

## • Balance General - Posición Consolidada

(En miles de Reales)

|                                                                | 30/06/24       | 31/12/23       |                                                         | 30/06/24       | 31/12/23       |
|----------------------------------------------------------------|----------------|----------------|---------------------------------------------------------|----------------|----------------|
| <b>Activo</b>                                                  |                |                | <b>Pasivo</b>                                           |                |                |
| <b>Corriente</b>                                               |                |                | <b>Corriente</b>                                        |                |                |
| Efectivo y equivalentes de efectivo                            | 159.973        | 50.456         | Préstamos y financiamientos                             | 42.551         | 13.374         |
| Títulos y valores mobiliarios                                  | 5.658          | 9.920          | Instrumentos financieros derivados                      | -              | 1.671          |
| Cuentas por cobrar de los clientes                             | 133.090        | 125.809        | Debtentures                                             | -              | -              |
| Stock                                                          | 127.762        | 102.196        | Operaciones de arrendamiento                            | 5.686          | 5.882          |
| Impuestos a recuperar                                          | 26.671         | 30.141         | Proveedores                                             | 55.671         | 57.395         |
| Operaciones financieras                                        | 41.911         | 39.008         | Riesgo dibujado                                         | -              | -              |
| Otros Créditos                                                 | 6.606          | 6.909          | Partes relacionadas                                     | 409            | 400            |
| <b>Total del activo corriente</b>                              | <b>501.671</b> | <b>364.439</b> | Impuestos y contribuciones a pagar                      | 2.758          | 4.643          |
| <b>Activos no corrientes mantenidos para la venta</b>          |                |                | Impuestos y contribuciones por pagar - pagos a plazos   | 727            | 1.055          |
| Los activos mantenidos para la venta                           | -              | -              | Obligaciones sociales                                   | 20.494         | 27.274         |
| <b>Total de activos no corrientes mantenidos para la venta</b> | <b>-</b>       | <b>-</b>       | Dividendos pagables                                     | 39             | 3.674          |
| <b>No corriente</b>                                            |                |                | Provisiones Varias                                      | 2.449          | 2.411          |
| Cuentas por cobrar de los clientes                             | 6.499          | 4.766          | Operaciones financieras                                 | 41.911         | 39.008         |
| Impuestos a recuperar                                          | -              | -              | Anticipo de clientes                                    | 2.102          | 1.447          |
| Inversiones financieras en garantía                            | 31.333         | 1.754          | Otras Cuentas a Pagar                                   | 1.076          | 1.208          |
| Instrumentos financieros derivados                             | 345            | -              | <b>Total del pasivo corriente</b>                       | <b>175.873</b> | <b>159.442</b> |
| Operaciones financieras                                        | 44.912         | 52.891         | <b>No corriente</b>                                     |                |                |
| Depósito judicial                                              | 1.197          | 1.151          | Otras provisiones                                       | -              | 507            |
| Otros Créditos                                                 | 255            | 23             | Provisiones para riesgos laborales y fiscales           | 15.735         | 16.058         |
| <b>Total de activos no corrientes</b>                          | <b>185.361</b> | <b>152.067</b> | Préstamos y financiamientos                             | 279.402        | 99.081         |
| <b>Total del activo</b>                                        | <b>687.032</b> | <b>516.506</b> | Debtentures                                             | -              | -              |
|                                                                |                |                | Proveedores                                             | 508            | 508            |
|                                                                |                |                | Operaciones de arrendamiento                            | 14.797         | 13.071         |
|                                                                |                |                | FINEP                                                   | -              | -              |
|                                                                |                |                | Impuestos y contribuciones a pagar                      | -              | -              |
|                                                                |                |                | Impuestos y contribuciones por pagar - pagos a plazos   | 883            | 1.299          |
|                                                                |                |                | Obligaciones con cuotas senior FIDC                     | 44.912         | 21.109         |
|                                                                |                |                | Partes relacionadas                                     | 21.366         | -              |
|                                                                |                |                | Operaciones financieras                                 | -              | 52.891         |
|                                                                |                |                | Provisión para pérdidas de inversión                    | -              | -              |
|                                                                |                |                | Otras Cuentas a Pagar                                   | 451            | -              |
|                                                                |                |                | <b>Total del pasivo no corriente</b>                    | <b>378.054</b> | <b>204.524</b> |
|                                                                |                |                | <b>Total del pasivo</b>                                 | <b>553.927</b> | <b>363.966</b> |
|                                                                |                |                | <b>Patrimonio de los accionistas</b>                    |                |                |
|                                                                |                |                | Capital social                                          | 138.442        | 138.439        |
|                                                                |                |                | Reservas de capital                                     | 2.450          | 3.193          |
|                                                                |                |                | Reserva legal                                           | 774            | 774            |
|                                                                |                |                | Reservas de ganancias                                   | 10.965         | 10.965         |
|                                                                |                |                | Beneficios / pérdidas acumulados                        | (18.035)       | -              |
|                                                                |                |                | Fondo de comercio en transacción de capital             | 599            | 599            |
|                                                                |                |                | Otros resultados integrales                             | (2.090)        | (656)          |
|                                                                |                |                | <b>Total del patrimonio neto</b>                        | <b>133.105</b> | <b>152.540</b> |
|                                                                |                |                | <b>Total de pasivos y patrimonio de los accionistas</b> | <b>687.032</b> | <b>516.506</b> |

Este informe puede contener proyecciones y / o estimaciones de eventos futuros. El uso de los términos "anticipar", "creer", "esperar", "estimar", "planificar", "pronósticos", "proyectos", entre otros, pretende señalar posibles tendencias y declaraciones que, por supuesto, implican incertidumbres y riesgos, los resultados futuros pueden diferir de las expectativas actuales. Las declaraciones a futuro se basan en varios supuestos y factores, incluido las condiciones económicas, de mercado y sectoriales, así como factores operativos. Cualquier cambio en estos supuestos y factores puede conducir a resultados prácticos diferentes a las expectativas actuales. No se debe confiar plenamente en estas declaraciones prospectivas. Declaraciones a futuro reflejan solo opiniones sobre la fecha en que fueron preparadas y presentadas. La Compañía no está obligada a actualizarlos ante nueva información o novedades. La Compañía no es responsable de las operaciones que se realicen ni de las decisiones de inversión que basadas en estas proyecciones y estimaciones. Finalmente, la información proforma contenida en este informe no ha sido auditada y, por lo tanto, pueden diferir de los resultados auditados finales.

padtec