



Webcast de Resultados 2T24

Relações com Investidores
ri@padtec.com.br

Disclaimer

Este material pode conter projeções e/ou estimativas de eventos futuros. O uso dos termos "antecipa", "acredita", "espera", "estima", "planeja", "prevê", "projeta", entre outros, pretende sinalizar possíveis tendências e declarações que, evidentemente, envolvem incertezas e riscos, sendo que os resultados futuros podem diferir das expectativas atuais. Declarações prospectivas baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive nas condições econômicas, de mercado e do setor, além de fatores operacionais.

Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados práticos diferentes das expectativas atuais. Não se deve confiar plenamente nessas declarações prospectivas. Declarações prospectivas refletem somente opiniões na data em que foram elaboradas e apresentadas.

A Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou novos desdobramentos. A Companhia não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimentos que sejam feitos com base nessas projeções e estimativas. Por fim, as informações financeiras proforma contidas neste material não foram auditadas, e, portanto, podem diferir dos resultados finais auditados.



A Padtec chega aonde ninguém vai_

Fundada em 2001, a Padtec é uma multinacional brasileira dedicada a criar conexões de alta capacidade por todo o mundo.

Trabalhamos em colaboração com nossos clientes para oferecer serviços capazes de aproximar pessoas e negócios, impulsionando novas realidades por meio da tecnologia e da inovação.



A Padtec escalando o futuro: o que já fizemos em 2024

Equipamentos

- Parceria com novos canais comerciais para oferta de soluções voltadas a redes IP (switches e roteadores)
- Lançamento da **LightPad Max**: nova geração de transponder dual desagregado com duas interfaces de linha de até 1,2 Tb/s e capacidade total de 2,4 Tb/s por placa, para uso em médias, longas e ultralongas distâncias
- Instalação de fábrica de **plugáveis** (transceivers coerentes de alta capacidade de transmissão): inicialmente destinados ao consumo interno

Serviços, Softwares e Plataformas

- Parceria com **Trusted Data** para trazer soluções ao mercado de data centers
- Lançamento do **Smart Workspot** (software de organização de equipes de campo WFM – Workforce Management) e do **Inovatec** (serviço de consultoria tecnológica)
- Parceria com **Satelital** para oferecer uma solução completa para a construção e manutenção de redes submarinas e subfluviais na América Latina
 - Empresas foram selecionadas pela Global Fiber como fornecedoras da solução submarina para rede *festoon* que interligará Belém (PA) e Fortaleza (CE)

Parcerias:

Switches e roteadores



Sistemas Submarinos



Rede móveis 4G/5G



Data centers



Lançamento

Plataforma LightPad Max

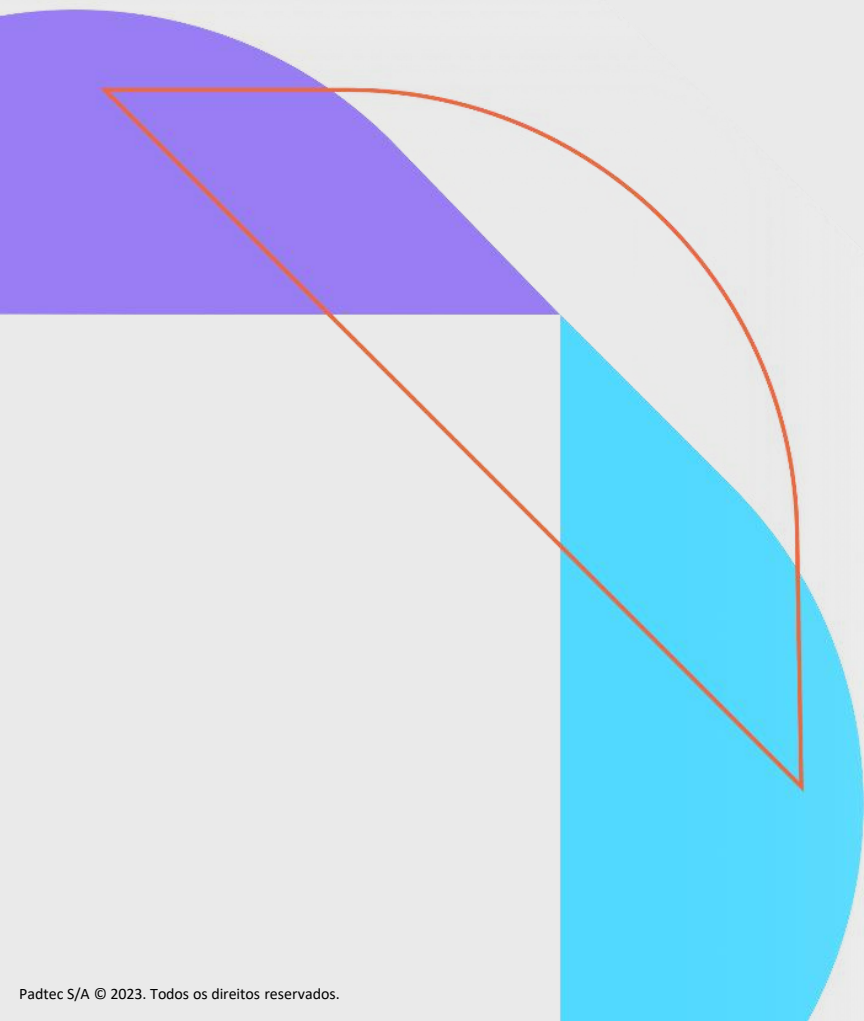
TM2400G-NK

Transponder dual desagregado (2,4 Tb/s)



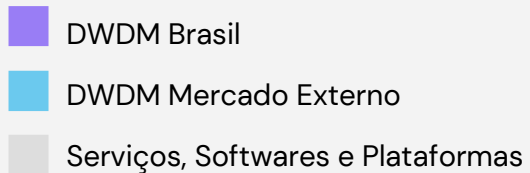
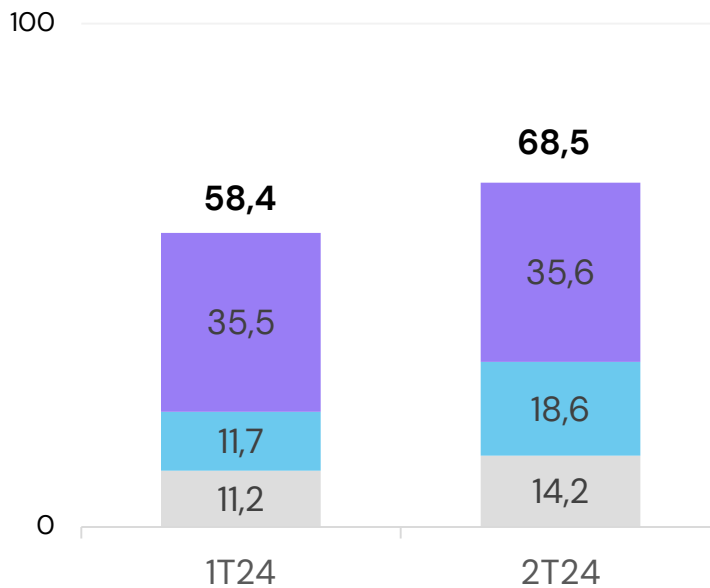
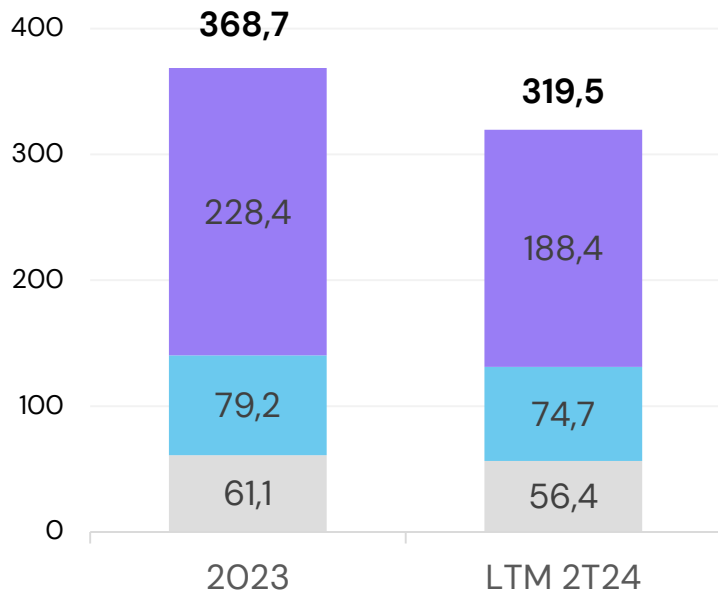
Resultados financeiros

2T24



Resultados

Receita líquida (R\$MM)

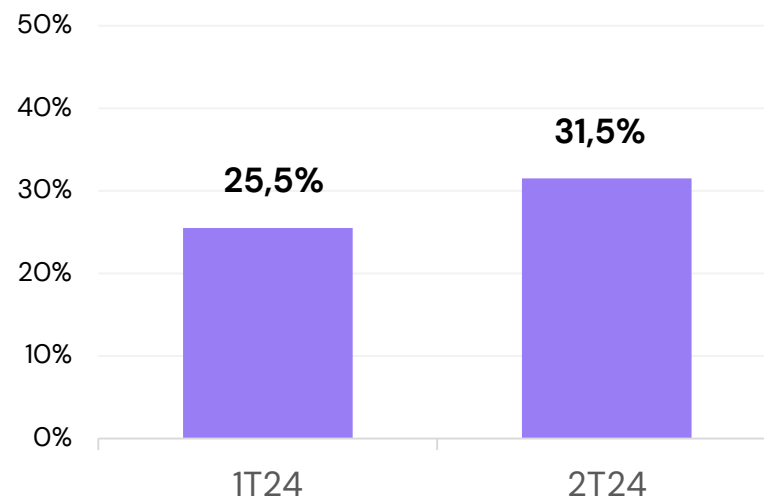
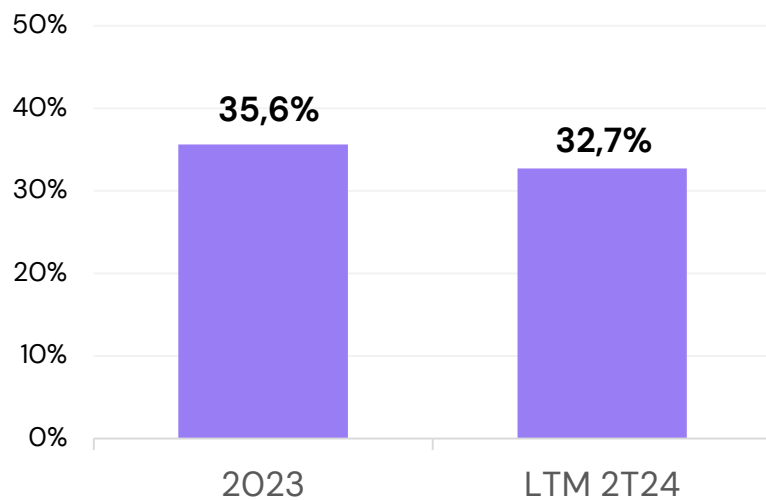


LTM 2T24 corresponde ao resultado dos últimos 12 meses



Resultados

Margem bruta (%)

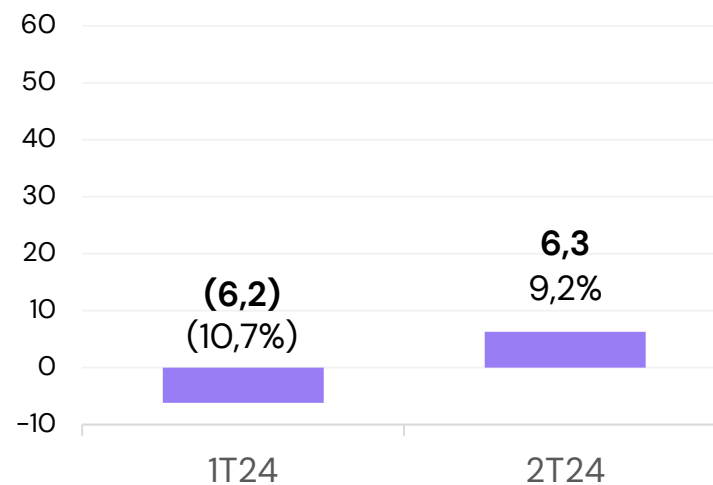
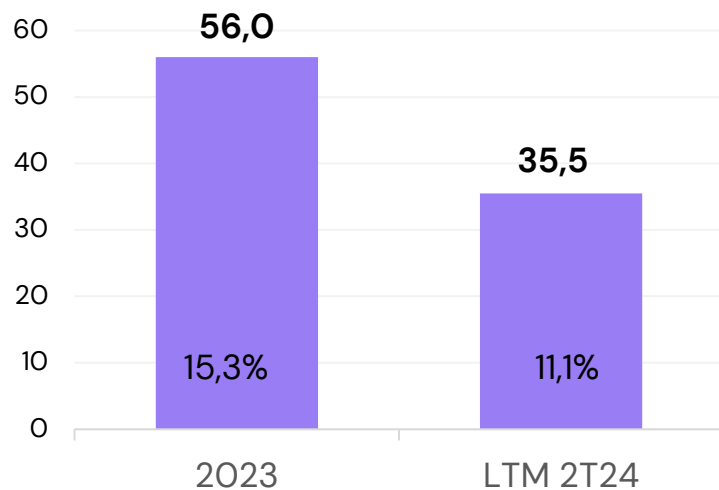


LTM 2T24 corresponde ao resultado dos últimos 12 meses



Resultados

EBITDA (R\$MM); Margem EBITDA (%)

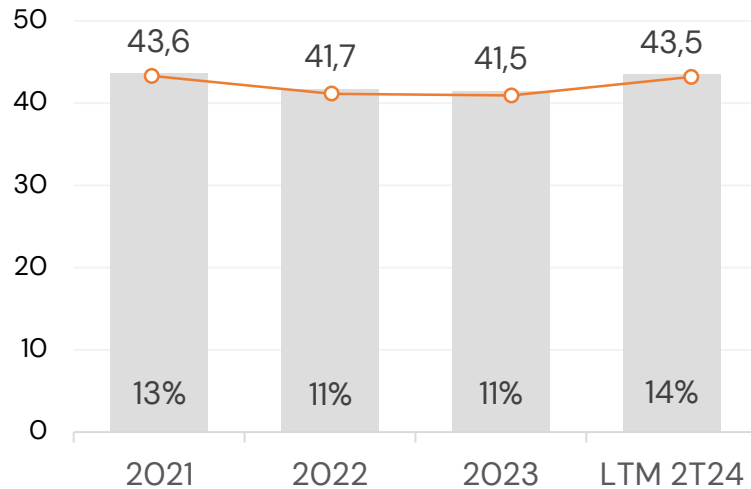


LTM 2T24 corresponde ao resultado dos últimos 12 meses

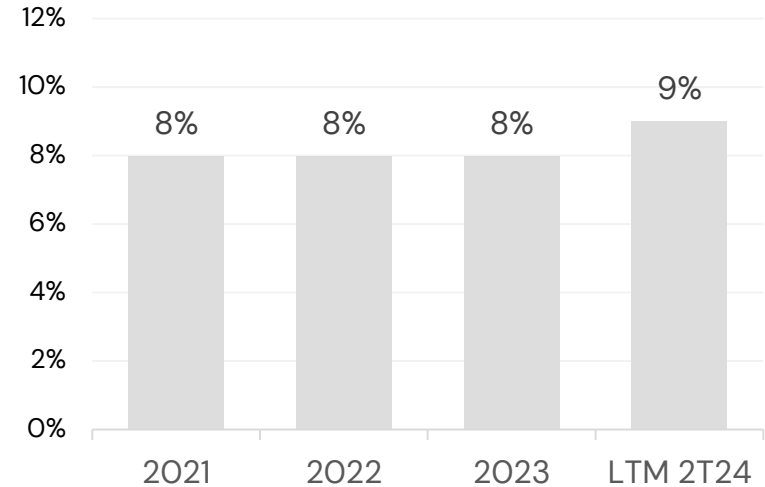


Resultados

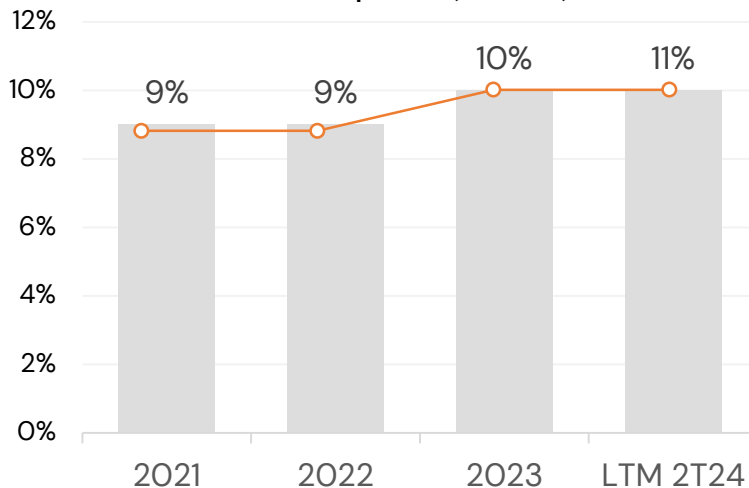
P&D x Receita líquida (R\$MM)



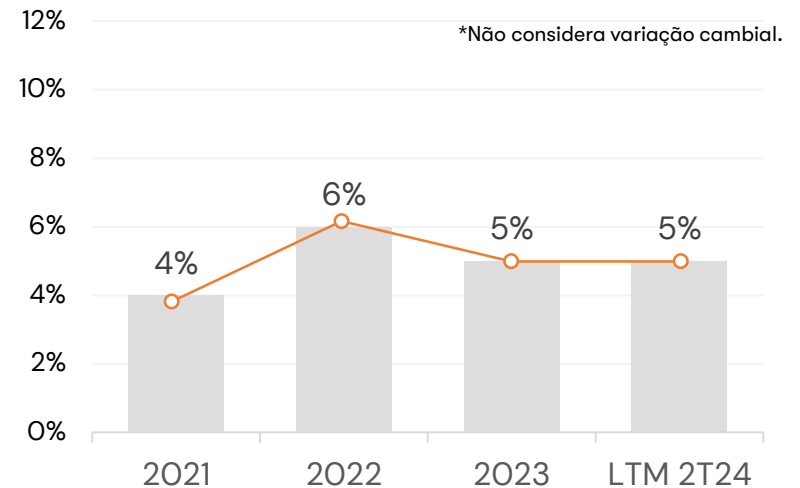
Despesas administrativas x Receita líquida (R\$MM)



Despesas comerciais x Receita líquida (R\$MM)



Despesas financeiras x Receita líquida* (R\$MM)

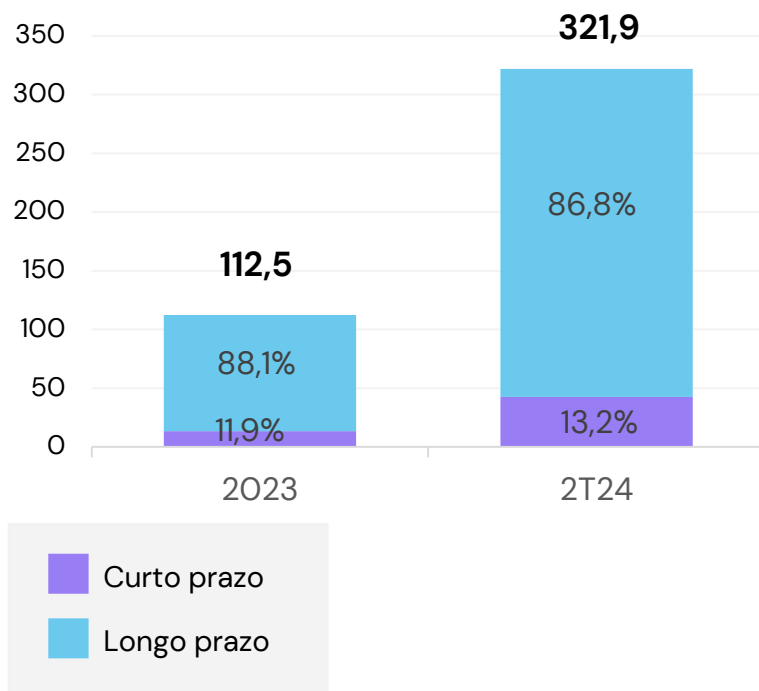


LTM 2T24 corresponde ao resultado dos últimos 12 meses

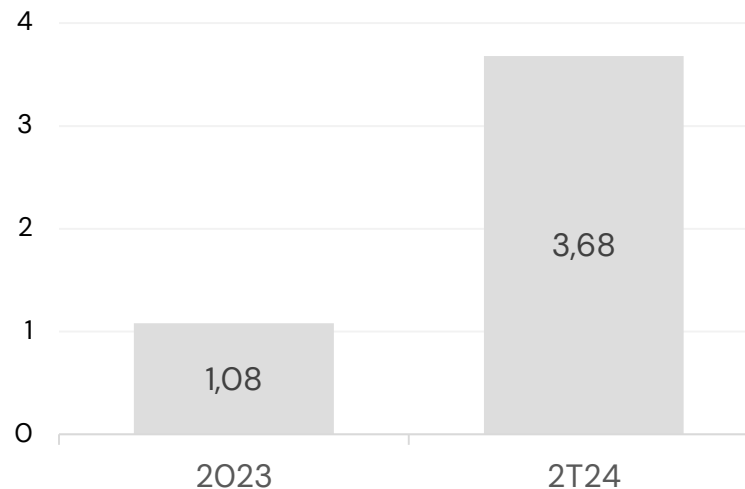


Resultados

Empréstimos longo prazo
x curto prazo (R\$MM)



Dívida líquida / LTM EBITDA ¹ (X)

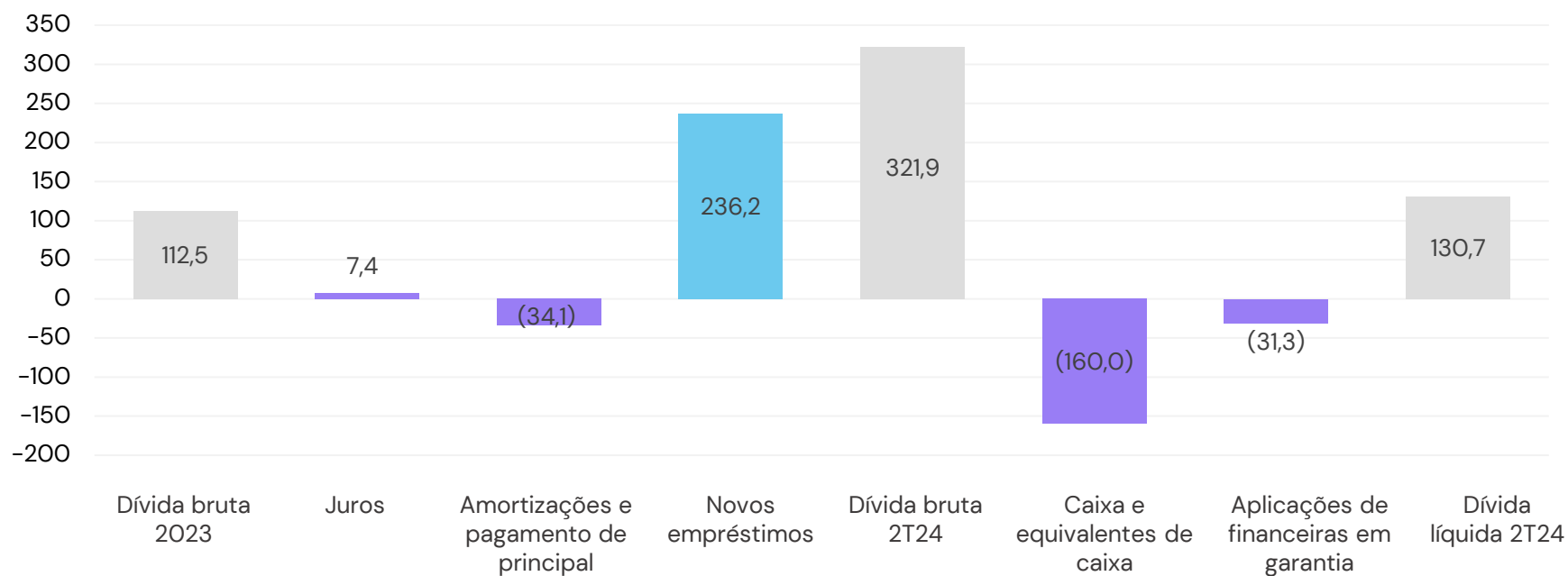


¹LTM EBITDA corresponde ao somatório do EBITDA registrado nos últimos 12 meses.

- Reestruturação do endividamento realizada no início de 2024 com alongamento de prazos de vencimento
- Aumento de recursos em caixa resultam em maior disponibilidade de liquidez e espaço para suportar crescimento orgânico
- 87% em obrigações de longo prazo, custo médio de captação: **7,93% aa** no 2T24

Resultados

Evolução do endividamento (R\$MM)



Oportunidades de crescimento



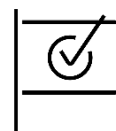
Expansão internacional

- Incrementar *market share* nos países em que já operamos
- Aumentar vendas no mercado norte-americano e em novos mercados com uso de canais especializados
- Desenvolver canais em EMEA e África Subsaariana
- Reforçar as estruturas de financiamento para clientes internacionais



Incremento da base de clientes, fidelização e totalização

- Financiamento para clientes locais (Brasil) e internacionais
- Suporte *best-in-class* incluindo entrega rápida
- Serviços de Spare Part as a Service (SPaaS) e contratos de locação de equipamentos
- Lançamento de novos produtos e serviços, softwares e plataformas para melhorar a atuação dos operadores



Ampliação da linha de produtos e serviços

- Estrear de forma contundente no mercado de *switches* e roteadores
- Continuar a rota de crescimento na unidade de Serviços, Softwares e Plataformas
- Acelerar vendas do Smart Site e evoluir nos conceitos de Smart Infra e Smart Ops
- Lançamento de novos softwares para missão crítica e celebração de contratos de NOC e serviços especializados
- Soluções por meio de parcerias e/ou aquisições de outras empresas
- Soluções para o ecossistema de redes 5G

padtec



padtec