PDTC
B3 LISTED NM

Publicación de Resultados

3T24

Padtec Holding S.A.
30 de octubre de 2024

Webcast de Resultados
31 de octubre, jueves, 10:00 a.m. (São Paulo)
Plataforma Zoom
El webcast se realizará en portugués. Acceda
www.padtec.com para agregar la reunión a sua calendario.

padtec

Relación con Inversores
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

PDTC
B3 LISTED NM

Publicación de Resultados

3T24

Padtec Holding S.A.
30 de octubre de 2024

Webcast de Resultados
31 de octubre, jueves, 10:00 a.m. (São Paulo)
Plataforma Zoom
El webcast se realizará en portugués. Acceda
www.padtec.com para agregar la reunión a sua calendario.

padtec

padtec

Relación con Inversores
ri@padtec.com.br
+55 19 2104-9703

Release de Resultados 3T24

Campinas, SP, 30 de octubre de 2024. Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (y en conjunto con sus controladas, en especial la compañía Padtec S.A., "Compañía" o "Padtec") presenta sus resultados relativos al tercer trimestre de 2024 ("3T24") y de los últimos doce meses finalizados el 30 de septiembre de 2024 ("LTM 3T24"), de acuerdo con las prácticas contables adoptadas en Brasil y con las Normas Internacionales de Informes Financieros ("IFIS") emitidas por el International Accounting Standards Board ("IASB"). Para los efectos de una mejor comparación con los períodos anteriores, la Compañía presenta en su sitio web las informaciones consolidadas combinadas, considerando a Padtec S.A. como siendo su subsidiaria integral desde enero del 2018.

- **Asuntos destacados del 3T24**

- Oferta de productos y servicios que aproximan y conectan a las personas: Padtec contribuye para el desarrollo de la sociedad y de la economía, el diseño de nuevos futuros y un mundo cada vez más globalizado y sustentable.
- Generación de resultados con recuperación de las operaciones comerciales después de la implementación de los ajustes estructurales en el 1S24.
- Ingreso líquido total de R$ 75,9 millones en el 3T24, incremento del 10,8% sobre el 2T24.
- En el LTM 3T24, el ingreso líquido total sumó R$ 291,9 millones.
- La demanda global por equipos de transmisión de alta capacidad todavía no se recuperó totalmente, sin embrago presentó una buena evolución en los últimos meses.
- La BU Equipamientos[1] – Brasil registró un aumento del 22,7% en el ingreso líquido 3T24 (R$ 43,7 millones) x 2T24 (R$ 35,6 millones), positivamente impactado por el incremento de la demanda de capacidad de las redes de datos y telecomunicaciones en Brasil, especialmente de los proveedores regionales.
- En las BUs Equipamientos – mercado externo y Servicios, *Softwares* y Plataformas: los ingresos permanecieron estables en el 3T24 frente al trimestre anterior.
- Eficiencia operacional: margen bruta del 32,1% en el 3T24 y del 30,7% en el LTM 3T24.
- El EBITDA sumó R$ 6,8 millones (margen EBITDA de 9,0%) en el 3T24. En el LTM 3T24, el EBITDA fue de R$ 16,9 millones.
- Elevada disponibilidad de liquidez en el 3T24: R$ 186,8 millones disponibles en efectivo, equivalentes de efectivo y aplicaciones financieras en garantía: posibilitando el crecimiento orgánico (financiamientos para clientes y *network as a service* - NaaS) y la explotación y ejecución de oportunidades inorgánicas.
- A finales de septiembre, la deuda líquida totalizaba R$ 141,8 millones.
- La pesquisa conducida ante clientes en el 3T24 indicó un *Net Promoter Score* (NPS) de +75, posicionando a la Compañía en la Zona de Calidad, y que el nivel de satisfacción general con Padtec creció por 7º año consecutivo.
- Participación en 28 ferias y congresos realizados en diversas ciudades de Brasil, de América Latina, México y USA en los 9M24, ampliando la presencia de la marca Padtec y de sus soluciones, operando con un personal proprio y revendedores regionales o especialistas.
- Realización de 19 Pad Technology Days y Padtec Talks presenciales y virtuales entre enero y septiembre.
- LightPad Max: la mejor del mercado – pruebas de campo realizadas por clientes con operaciones en Ceará confirman que este nuevo lanzamiento de Padtec ofrece una capacidad de transmisión superior a la de productos de la competencia.

miles de Reales	Indicadores Financieros Seleccionados								
	1T23	2T23	3T23	4T23	2023	1T24	2T24	3T24	LTM 3T24
Ingresos Operativos Brutos	100.658	118.949	128.248	107.307	455.162	73.537	82.116	91.541	354.501
Ingresos Operativos Netos	79.164	96.903	103.532	89.088	368.687	58.381	68.501	75.919	291.889
Benefício Bruto	28.489	34.892	39.195	28.696	131.272	14.872	21.589	24.340	89.497
Benefício del Período	677	807	15.540	(1.611)	15.413	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(23.085)
Benefício Neto por Acción (Reales)	0,01	0,01	0,20	(0,02)	0,19	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,29)
EBITDA	7.703	12.862	25.412	10.062	56.039	(6.219)	6.284	6.816	16.943
Margen EBITDA	9,7%	13,3%	24,5%	11,3%	15,2%	-10,7%	9,2%	9,0%	5,8%
Deuda Bruta	95.508	95.048	104.333	112.455	112.455	131.655	321.953	328.536	328.536
Deuda Neta	50.977	62.435	53.576	60.245	60.245	99.864	130.647	141.760	141.760

[1] La unidad de negocios (Business Unit o BU) Equipamientos anteriormente era denominada unidad de negocios DWDM.

- **Padtec se prepara para el avance y la diversificación de los orígenes de sus ingresos**

Los resultados de Padtec continúan evolucionando, a pesar de que la demanda global por equipos de transmisión de alta capacidad todavía no retomó los niveles de los últimos años. En este trimestre, la Compañía registró un incremento del 10,8% del ingreso líquido – siendo que los ingresos provenientes de los proveedores de servicios de internet (o ISPs) crecieron más del 70% frente al 2T24. Por medio de este importante segmento de clientes, en agosto la Compañía llegó al estado brasileño de Roraima. Como proveedor de un sistema DWDM completo para un ISP local que está implementando una nueva red con aproximadamente 800 kilómetros de extensión interconectando, además de la capital Boa Vista hasta Manaos, a otros seis municipios de Roraima y de Amazonas, Padtec sigue impulsando nuevas conexiones.

El enfoque permanente en la eficiencia operacional y en el control de costos y gastos contribuyó para que la Compañía alcanzara una margen bruta del 32,1% y una generación de efectivo (EBITDA) de R$ 6,8 millones en el 3T24.

La unidad de negocios Equipamientos engloba las inversiones de largo plazo en proyectos de infraestructura, desarrollados para cada cliente, considerando las realidades y necesidades específicas para cada caso. Como el ciclo de ventas de estos proyectos es relativamente extenso, cualesquier alteraciones en las “ventas” pueden demorar más de 45 días para ser contabilizadas en la facturación de Padtec.

En la feria de Abrint - Asociación Brasileña de Proveedores de Internet y Telecomunicaciones - realizada en mayo de este año, Padtec lanzó el primer producto de su nueva generación de transpondedores para redes DWDM (Dense Wavelength Division Multiplexing) - el LightPad Max - que consiste en un transpondedor dual desagregado (o standalone) con dos interfaces de línea de hasta 1,2 Tb/s y capacidad total de 2,4 Tb/s por placa, para el uso en media, larga y ultra larga distancias.

Las pruebas de campo realizadas por Brisanet, cliente con importante actuación en el estado de Ceará, confirmaron que el LightPad Max ofrece una capacidad de transmisión superior a la de productos de la competencia testados en el mismo tramo de la red.

El LightPad Max es el resultado de la capacidad de Padtec en desarrollar y lanzar productos innovadores y tecnológicamente avanzados en una industria que tiene la obsolescencia como una de sus características. Esta nueva plataforma atenderá las demandas presentadas del mercado por su capacidad de transmisión de datos cada vez mayor, con menores costos por bit transmitido y una elevada eficiencia energética y reforzará buena parte de las ventas e ingresos de la Compañía en los próximos años.

Padtec también presentó en el mercado una nueva línea de *transceivers* enchufables coherentes, de tamaño compacto (como un pendrive), de bajo consumo de energía y capacidad de 400 Gb/s, que pueden ser usados en transpondedores y en routers de proveedores diferentes. Inicialmente, estos enchufables (que son otra frontera tecnológica) serán utilizados para el consumo propio de la Compañía y, de esta manera, contribuirán para incrementar su presencia en las redes metropolitanas, *hyperscale* y *edge data centers*.

En el 2023, la Compañía anunció su entrada en el mercado de switches y routers, por medio de la sociedad con la empresa UfiSpace, de Taiwán, y las proveedoras de softwares norteamericanas IP Infusion y Arrcus. Para incrementar los canales comerciales para la oferta de estas soluciones, Padtec posee acuerdos con empresas integradoras y de consultoría con actuación en diferentes regiones de Brasil.

Ya la alianza con Parallel Wireless, una líder indiscutible de soluciones en los ambientes de Open Ran (soluciones con protocolo/software más abierto y competitivo), anunciada en el 1T24 le permite a Padtec contribuir con soluciones competitivas para el mercado móvil en todas sus generaciones.

Para ofrecer una solución completa para la construcción y mantenimiento de las redes submarinas y subfluviales en América Latina, en junio, la Compañía anunció su sociedad con Satelital, una empresa peruana de telecomunicaciones. La construcción de cables submarinos y subfluviales es compleja y requiere de varios proveedores y procesos y, para ello, Padtec ya cuenta con otros socios típicos en la cadena de suministro de la red que operan la planta húmeda de telecomunicaciones

Las redes de telecomunicaciones están transformándose en cada vez más complejas, con la incorporación de nuevos recursos y tecnologías que vienen surgiendo para atender las nuevas demandas del mercado – y acompañar la propia evolución tecnológica de esta área. Gerenciar esta complejidad, bien como el crecimiento de la infraestructura de redes por todo el país y en otras geografías, es un desafío que requiere soluciones y servicios especializados capaces de mantener la eficiencia y la alta disponibilidad de la operación.

Con ese objetivo, Padtec desarrolló un catálogo de servicios y soluciones digitales, que vienen creciendo en la medida en que el mercado evoluciona y los ISPs presentan nuevas necesidades. Presente en más de 40 puntos de América Latina, la Compañía ya ofrece, hace algunos años, diversos servicios de operación y mantenimiento de redes de operadoras y de proveedores que utilizan sus equipos.

En 2024, por medio de una sociedad firmada con Trusted Data, la compañía Padtec amplió los beneficios del Smart Site también para el segmento de data centers. Con el enfoque en este pujante mercado, fue lanzada la solución Smart Edge, combinando recursos de gestión del Smart Site con el Smart Edge, la solución de data center en forma de rack ofrecida por Trusted Data.

Frente a una mayor complejidad de las redes, que pasaron a incorporar cada vez más activos de proveedores diferentes, creció la demanda por los servicios de monitoreo y gestión que ofrezcan una visión más amplia de esta infraestructura. Para atender esa nueva demanda, Padtec lanzó la solución Smart Site, plataforma en la nube direccionada para el gerenciamiento remoto completo de los ambientes (sitios web) de operadoras y de ISPs, proporcionando una mayor agilidad y eficiencia en la identificación y solución de problemas del día a día.

El catálogo de soluciones digitales de Padtec creció también con el lanzamiento del Smart Workspot, plataforma online de gestión, asignación y despacho del personal de campo (Workforce Management, o WFM) que actúan en la operación y mantenimiento de redes. Con un software desarrollado internamente, la plataforma permite la gestión integrada del personal y de los tiempos de atendimiento, pudiendo ser personalizada para cada operación, además de ofrecer el acceso offline por aplicación.

Otra novedad es la consultoría de innovación Inova Tec dedicada al mercado de telecomunicaciones, prestada por un personal multidisciplinario que utiliza una metodología testada y aprobada por Padtec en el transcurso de muchos años. También se encuentra disponible una plataforma de atendimiento *omnichannel*, que recibe solicitaciones de clientes procedentes de canales distintos (e-mail, WhatsApp, etc.) y que ya es utilizada por Padtec en los atendimientos de sus SAC y NOC. La plataforma realiza una primera selección, enviando la demanda para el área adecuada, al mismo tiempo en que brinda una respuesta para el cliente sobre la providencia tomada. Herramientas similares tienden a evolucionar rápidamente, a partir de la incorporación de recursos de Inteligencia Artificial (IA) por ejemplo, permitiendo agilizar el tiempo de respuesta y dar una mayor precisión para la solución de problemas.

En el transcurso del 3T24, Padtec condujo internamente una pesquisa junto con los representantes de clientes para medir el nivel de satisfacción general con la Compañía. Con base en la metodología Net Promoter Score, Padtec conquistó el índice NPS de +75, lo que posiciona a la Compañía en la Zona de Calidad conforme a esta metodología. Y el nivel de satisfacción general con la Compañía creció por 7º año consecutivo.

Como forma de estar siempre próxima de sus clientes, entre enero y septiembre de 2024 la compañía Padtec estuvo presente en 12 ferias y congresos realizados en varios países de América Latina (Perú, Colombia, Argentina, Puerto Rico, Chile, Venezuela, Ecuador, Bolivia), México y USA y condujo cuatro Padtec Talks direccionados a los clientes de estos mercados. En Brasil, participó de 16 eventos presenciales con clientes, además del Pad Technology Days y de Padtec Talks presenciales y virtuales.

Ingreso Operacional

La demanda global por equipos de transmisión de alta capacidad aún no se recuperó totalmente, sin embargo presentó una buena evolución en los últimos meses. En el 3T24, Padtec obtuvo un ingreso operacional bruto (excluyéndose las devoluciones y cancelaciones) de R$ 91,5 millones, 11,5% superior que en el 2T24, R$ 82,1 millones. En el LTM 3T24, totalizó R$ 354,5 millones, 22,1% inferior del año 2023.

El ingreso líquido fue de R$ 75,9 millones en el 3T24, crecimiento del 10,8% sobre el 2T24, R$ 68,5 millones. En el LTM 3T24, el ingreso líquido fue de R$ 291,9 millones, 20,8% inferior al del año 2023, R$ 368,7 millones.

INGRESOS OPERATIVOS LÍQUIDOS									
R$ mil	**1T23**	**2T23**	**3T23**	**4T23**	**2023**	**1T24**	**2T24**	**3T24**	**LTM 3T24**
Equipo - Brasil	53.209	57.968	65.488	51.756	228.421	35.502	35.638	43.726	166.622
Equipo - Mercado Exterior	11.347	23.379	23.478	20.961	79.165	11.652	18.627	18.374	69.614
Servicios, Softwares y Plataformas	14.608	15.557	14.566	16.369	61.100	11.227	14.236	13.818	55.650
Ingresos Totales	**79.164**	**96.904**	**103.532**	**89.086**	**368.687**	**58.381**	**68.501**	**75.918**	**291.886**

En el 3T24, los ingresos líquidos originados en Brasil por la unidad de negocios Equipamientos[2], R$ 43,7 millones, crecieron 22,7% en relación al 2T24, principalmente debido al incremento de más del 70% de los ingresos con los ISPs. Los ingresos obtenidos en el mercado externo con la unidad de negocios Equipamientos sumaron R$ 18,4 millones, alineado con lo registrado en el 2T24. En el segmento de Servicios, Softwares y Plataformas, los ingresos líquidos obtenidos en el 3T24, R$ 13,8 millones, también permanecieron estables en relación al 2T24.

Lucro Bruto

El lucro bruto registrado en el 3T24 fue de R$ 24,3 millones (12,7% superior al del 2T24) y en el LTM 3T24, R$ 89,5 millones (31,8% menor que el del año 2023). La margen bruta creció de 31,5% en el 2T24 para 32,1% en el 3T24 y fue del 30,7% en el LTM 3T24. La búsqueda por la eficiencia operacional por medio de mejorías continuas es una constante en Padtec.

Gastos / Ingresos Operacionales

La reestructuración de costos y la reducción del cuadro de empleados directos efectuadas a inicios del año contribuyeron para que los gastos administrativas, comerciales y con pesquisas y desarrollo totalizaran R$ 23,1 millones en el 3T24. En el LTM 3T24, estos gastos totalizaron R$ 94,5 millones, una reducción del 9,4% sobre el año 2023.

En el 3T24, los otros gastos operacionales fueron de R$ 0,4 millón, debido a los movimientos en las clasificaciones de las provisiones para contingencias laborales y civiles y en las provisiones de valores por recibir de clientes.

[2] La unidad de negocios (Business Unit o BU) Equipamientos anteriormente era denominada unidad de negocios DWDM.

Resultado Financiero

El resultado financiero líquido fue negativo en R$ 4,2 millones en el 3T24 y negativo en R$ 16,7 millones en el LTM 3T24 (ante las pérdidas de R$ 14,7 millones en el 2023).

Resultado del Período

En el 3T24, el resultado líquido fue negativo en R$ 3,4 millones, resultando en un perjuicio de R$ 21,5 millones en los nueve primeros meses del año. Considerando el LTM 3T24, el resultado de Padtec fue negativo en R$ 23,1 millones.

EBITDA

La Compañía considera el EBITDA, que corresponde al lucro líquido, incrementado del impuesto de renta y la contribución social, de los gastos de depreciación y amortización y del resultado financiero, un importante parámetro para los inversionistas, porque brinda una información relevante sobre sus resultados operacionales, rentabilidad y generación operacional de efectivo.

	EBITDA								
R$ mil	**1T23**	**2T23**	**3T23**	**4T23**	**2023**	**1T24**	**2T24**	**3T24**	**LTM 3T24**
Conciliación de Utilidad Neta y EBITDA									
Utilidad Neta	677	807	15.540	(1.611)	15.413	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(23.085)
Depreciación y amortización	6.134	6.298	6.660	6.771	25.863	5.279	5.691	5.973	23.714
Resultado financiero	892	5.772	2.203	5.829	14.696	3.030	3.621	4.179	16.659
Impuesto sobre la renta y contribución social	-	(15)	1.009	(927)	67	14	464	104	(345)
EBITDA	**7.703**	**12.862**	**25.412**	**10.062**	**56.039**	**(6.219)**	**6.284**	**6.816**	**16.943**
Margen EBITDA	**9,7%**	**13,3%**	**24,5%**	**11,3%**	**15,2%**	**-10,7%**	**9,2%**	**9,0%**	**5,8%**

En el 3T24, el EBITDA alcanzó R$ 6,8 millones (margen EBITDA del 9,0%). En el LTM 3T24, el EBITDA fue de R$ 16,9 millones (margen EBITDA del 5,8%), comparado a los R$ 56,0 millones registrados en el año 2023 (margen EBITDA del 15,2%).

Endeudamiento, efectivo y estructura del capital

En el primer semestre de 2024, Padtec condujo una reestructuración de su endeudamiento buscando mantener el efectivo con mayor disponibilidad de liquidez para soportar su crecimiento orgánico y desarrollar oportunidades inorgánicas.

La estructura de capital tal cual como está diseñada actualmente le posibilita a Padtec para conducir sus operaciones de forma segura y sustentable, permitiendo la aceleración de su crecimiento en nuevas geografías, el financiamiento para sus clientes y el desarrollo de nuevos productos y soluciones para un mejor atendimiento de las demandas presentadas por el ecosistema de telecomunicaciones.

A finales de septiembre, los préstamos y financiamientos totalizaban R$ 328,5 millones. De este montante, el 82% está constituido por obligaciones de largo plazo y el 18%, de corto plazo. En el 3T24, el costo promedio de captación fue del 7,94% al año, ante el 5,7% al año en el 2023.

Durante el 3T24, la Compañía obtuvo la liberación de R$ 6,4 millones referentes a dos de los ocho contratos de financiamiento celebrados con la FINEP entre el 2020 y 2022. Los recursos de esta línea de financiamiento son acreditados de acuerdo con el desembolso y comprobación de los costos del plan estratégico ejecutado por la controlada Padtec S.A.

R$ mil					POSICIÓN CONSOLIDADO			
Modalidad	**Pacto Acordado**	**Tasa efectiva**	**Vencimientos**	**Garantía**	**30/09/24**	**30/06/24**	**31/03/24**	**31/12/23**
Moneda Nacional								
FINEP	TR + 2,30% y 2,80% por año	3,01%	de 15/02/20 a 15/12/42	garantía bancária	101.328	95.501	80.928	81.284
Exim BNDES	IPCA + 7,02% por año	7,14%	de 26/05/24 a 15/06/29	garantía bancária	150.390	150.375	-	-
					251.718	245.876	80.928	81.284
Moneda Extranjera								
Banco do Brasil - Forfait	8,30% por año	8,62%	de 28/03/24 a 24/01/27	flujo de cuenta vinculado	8.444	9.709	10.331	-
FINIMP - Banco Votorantim	variación de cambio + 4,5% por año	4,59%	de 09/01/24 a 28/10/24	cuentas por cobrar	9.591	8.686	8.269	-
FINIMP - Banco do Brasil	3,0% por año	3,04%	de 02/05/24 a 29/10/24	cuentas por cobrar	23.805	21.469	-	-
NCE - Votorantim	variación de cambio + 8,55% por año	8,55%	de 26/07/23 a 27/06/26	flujo de cuenta vinculado	-	-	-	31.171
NCE - Votorantim	variación de cambio + 7,80% por año	7,80%	de 28/03/24 a 29/03/28	flujo de cuenta vinculado	34.978	36.213	32.127	-
					76.818	76.077	50.727	31.171
					328.536	**321.953**	**131.655**	**112.455**
Corriente					59.025	42.551	19.304	13.374
					18,0%	*13,2%*	*14,7%*	*11,9%*
No corriente					269.511	279.402	112.351	99.081
					82,0%	*86,8%*	*85,3%*	*88,1%*
					328.536	**321.953**	**131.655**	**112.455**

	Calendario por Año de Vencimiento - R$ mil						
	2024	2025	2026	2027	2028	2029 em adelante	**total**
Préstamos y financiamientos	46.211	40.767	55.907	51.311	45.433	88.907	**328.536**

Al finalizar el 3T24, los valores disponibles en efectivo y equivalentes en efectivo totalizaban R$ 153,7 millones (R$ 50,5 millones al finalizar el 2023) y las aplicaciones financieras en garantía, R$ 33,3 millones (R$ 1,8 millón en diciembre de 2023), totalizando R$ 186,8 millones.

La deuda líquida era de R$ 141,8 millones, con relación a la deuda líquida/LTM EBITDA[3] de 8,37 y relación deuda líquida/patrimonio líquido de 1,09.

Coobligaciones

Para facilitar la adquisición de sus productos y servicios de implantación por clientes que no cuentan con el acceso directo a las líneas de financiamiento disponibles en el mercado, Padtec realiza operaciones financieras basadas en el principio de cesión de crédito y descuentos de cobrables. Entre estas líneas, se destaca la FINEP Adquisición Innovadora Telecom, que les posibilita a los clientes utilizar condiciones bastante favorables para la adquisición de los equipos de Padtec.

Desde el 2017, aproximadamente 40 clientes ya obtuvieron créditos utilizando estas transacciones. Para mitigar el riesgo de crédito de sus contrapartes, una gestión adecuada del riesgo financiero y la manutención de la falta de pago próxima de cero, la Compañía realiza un acompañamiento minucioso junto a cada uno de estos clientes.

Al finalizar el 3T24, Padtec tenía en su balance patrimonial operaciones de esta naturaleza por el valor de R$ 88,3 millones, dados en garantía para financiamientos tomados por algunos de sus clientes. Aproximadamente el 48% de estas obligaciones son de corto plazo (52% largo plazo) y la contrapartida de estos lanzamientos consta en el activo circulante y en el activo no circulante.

[3] LTM EBITDA corresponde a la suma del EBITDA registrado en los últimos doce meses.

Operaciones Financieras - Co-obligaciones		
R$ mil	**3T24**	**2023**
Vendor	**55.070**	**62.561**
Forfait	**33.182**	**29.338**
Total	**88.252**	**91.899**
Corriente	**42.236**	**39.008**
%	*47,9%*	*42,4%*
No Corriente	**46.016**	**52.891**
%	*52,1%*	*57,6%*
Total	**88.252**	**91.899**

FIDC Funttel Padtec

Adicionalmente a los instrumentos informados anteriormente, Padtec también dispone de un fondo de inversión en derechos crediticios en conjunto con el BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). Las operaciones del FIDC Funttel Padtec tiene como cuotapartista sénior a BNDESPAR (con una participación del 80%) y cuotapartista subordinado a la controlada Padtec S.A. (20%) tuvieron inicio en el 2T22 y el objetivo del fondo consiste en, por medio de la concesión del crédito para los clientes de Padtec, estimular el proceso de innovación tecnológica, incentivar la capacitación de recursos humanos, fomentar la generación de empleos y promover el acceso de pequeñas y medianas empresas a los recursos de capital, de modo para ampliar la competitividad de la industria brasileña de telecomunicaciones.

Hasta finales de septiembre, los cuotapartistas del fondo tuvieron a disposición R$ 37,5 millones y fueron concedidos créditos por el valor de R$ 36,7 millones para 23 clientes de Padtec (y de este montante, aproximadamente el 70% permanece en abierto).

El FIDC Funttel Padtec es consolidado en la Compañía conforme a las reglas del Pronunciamiento Técnico CPC 36 (R3) Estados Consolidados, correlacionado a las Normas Internacionales de Contabilidad – IFRS 10 (IASB - BV 2012). Entre tanto, para fines del presente Release de Resultados, los valores del FIDC Funttel Padtec no son considerados para los cálculos y análisis presentados en la sección “Endeudamiento, efectivo y estructura de capital”.

Inversiones

Padtec tiene como objetivo el perfeccionamiento continuo de sus soluciones y está siempre atenta a las demandas de los segmentos de telecomunicaciones y tecnología, ofreciendo productos, servicios y soluciones con elevados niveles de calidad capaces de contribuir positivamente para los negocios de sus clientes. Los productos y servicios ofrecidos por la Compañía, desarrollados internamente o mediante sociedades, poseen un alto índice de contenido tecnológico, gran flexibilidad y elevados niveles de robustez, calidad y confiabilidad.

En el 3T24, las inversiones en pesquisa y desarrollo (“P&D”) totalizaron R$ 9,7 millones y en el LTM 3T24, R$ 42,8 millones (representando el 14,7% del ingreso líquido). Como el valor registrado en el Estado de Resultados presenta el efecto de diferimientos, en aquel informe estos gastos suman R$ 7,8 millones en el 3T24 y R$ 32,8 millones en el LTM 3T24.

- **Demostración de Resultados - Posición Consolidada**

(En miles de Reales)

Demostración de Resultados - Posición Consolidada	1T23	2T23	3T23	4T23	2023	1T24	2T24	3T24	LTM 3T24
Ingresos operativos brutos	**100.658**	**118.949**	**128.248**	**107.307**	**455.162**	**73.537**	**82.116**	**91.541**	**354.501**
Impuestos de ventas	(21.494)	(22.046)	(24.716)	(18.219)	(86.475)	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(62.612)
Ingresos operativos netos	**79.164**	**96.903**	**103.532**	**89.088**	**368.687**	**58.381**	**68.501**	**75.919**	**291.889**
Costo de los productos vendidos y los servicios prestados	(50.675)	(62.011)	(64.337)	(60.392)	(237.415)	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(202.392)
Beneficio bruto	**28.489**	**34.892**	**39.195**	**28.696**	**131.272**	**14.872**	**21.589**	**24.340**	**89.497**
Gastos operativos / Ingresos									
Gastos administrativos	(7.373)	(8.213)	(7.273)	(8.401)	(31.260)	(6.452)	(5.983)	(6.631)	(27.467)
Gastos de negocio	(9.007)	(8.924)	(8.580)	(8.946)	(35.457)	(8.424)	(8.155)	(8.696)	(34.221)
Gastos de investigación y desarrollo	(9.724)	(9.339)	(9.670)	(8.753)	(37.486)	(8.466)	(7.751)	(7.792)	(32.762)
Otros ingresos (gastos) operativos	(816)	(1.852)	5.080	695	3.107	(3.028)	893	(377)	(1.817)
	(26.920)	**(28.328)**	**(20.443)**	**(25.405)**	**(101.096)**	**(26.370)**	**(20.996)**	**(23.496)**	**(96.267)**
Beneficio antes de ingresos (gastos) financieros	**1.569**	**6.564**	**18.752**	**3.291**	**30.176**	**(11.498)**	**593**	**844**	**(6.770)**
Gastos financieros	(6.713)	(8.965)	(4.003)	(11.421)	(31.102)	(6.488)	(11.129)	(12.332)	(41.370)
Recetas financieras	5.821	3.193	1.800	5.592	16.406	3.458	7.508	8.152	24.710
Beneficio del año antes de impuestos	**677**	**792**	**16.549**	**(2.538)**	**15.480**	**(14.528)**	**(3.028)**	**(3.336)**	**(23.430)**
Impuesto Sobre la Renta y Contribución Social - Diferidos	-	15							
Corriente	-	-	(1.009)	927	(67)	(14)	(464)	(104)	345
Diferido	-	-	-	-	-				
Ganancia (pérdida) del período de operaciones en continuidad	**677**	**807**	**15.540**	**(1.611)**	**15.413**	**(14.542)**	**(3.492)**	**(3.440)**	**(23.085)**
Operaciones discontinuadas									
Resultado neto de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-		-	-	-
Beneficio del período de operaciones discontinuadas	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**		**-**	**-**	**-**
Beneficio del período	**677**	**807**	**15.540**	**(1.611)**	**15.413**	**(14.542)**	**(3.492)**	**(3.440)**	**(23.085)**

- **Balance General - Posición Consolidada**

(En miles de Reales)

Balance General - Posición Consolidada	30/09/24	31/12/23
Activo		
Corriente		
Efectivo y equivalentes de efectivo	153.653	50.456
Títulos y valores mobiliarios	13.831	9.920
Cuentas por cobrar de los clientes	154.667	125.809
Stock	132.565	102.196
Impuestos a recuperar	26.359	30.141
Operaciones financieras	42.236	39.008
Otros Créditos	6.947	6.909
Total del activo corriente	**530.258**	**364.439**
No corriente		
Cuentas por cobrar de los clientes	1.698	4.766
Inversiones financieras en garantía	33.123	1.754
Instrumentos financieros derivados	738	-
Operaciones financieras	46.016	52.891
Depósito judicial	1.220	1.151
Otros Créditos	217	23
Inmovilizado	41.940	40.422
Intangible	58.266	51.060
Total de activos no corrientes	**183.218**	**152.067**
Total del activo	**713.476**	**516.506**

	30/09/24	31/12/23
Pasivo		
Corriente		
Préstamos y financiamientos	59.025	13.374
Instrumentos financieros derivados	-	1.671
Operaciones de arrendamiento	5.211	5.882
Proveedores	66.328	57.395
Partes relacionadas	398	400
Impuestos y contribuciones a pagar	3.185	4.643
Impuestos y contribuciones por pagar - pagos a plazos	571	1.055
Obligaciones sociales	20.953	27.274
Dividendos pagables	39	3.674
Provisiones Varias	2.876	2.411
Operaciones financieras	42.236	39.008
Anticipo de clientes	2.416	1.447
Otras Cuentas a Pagar	805	1.208
Total del pasivo corriente	**204.043**	**159.442**
No corriente		
Otras provisiones	422	507
Provisiones para riesgos laborales y fiscales	15.947	16.058
Préstamos y financiamientos	269.511	99.081
Proveedores	545	508
Operaciones de arrendamiento	13.562	13.071
Impuestos y contribuciones por pagar - pagos a plazos	883	1.299
Obligaciones con cuotas senior FIDC	46.016	21.109
Partes relacionadas	31.902	-
Operaciones financieras	-	52.891
Total del pasivo no corriente	**378.788**	**204.524**
Total del pasivo	**582.831**	**363.966**
Patrimonio de los accionistas		
Capital social	138.442	138.439
Reservas de capital	2.450	2.419
Reserva legal	774	774
Reservas de ganancias	10.965	10.965
Beneficios / pérdidas acumulados	(21.475)	-
Fondo de comercio en transacción de capital	599	599
Otros resultados integrales	(1.110)	(656)
Total del patrimonio neto	**130.645**	**152.540**
Total de pasivos y patrimonio de los accionistas	**713.476**	**516.506**

Este informe puede contener proyecciones y / o estimaciones de eventos futuros. El uso de los términos "anticipar", "creer", "esperar", "estimar", "planificar", "pronósticos", "proyectos", entre otros, pretende señalar posibles tendencias y declaraciones que, por supuesto, implican incertidumbres y riesgos, los resultados futuros pueden diferir de las expectativas actuales. Las declaraciones a futuro se basan en varios supuestos y factores, incluido las condiciones económicas, de mercado y sectoriales, así como factores operativos. Cualquier cambio en estos supuestos y factores puede conducir a resultados prácticos diferentes a las expectativas actuales. No se debe confiar plenamente en estas declaraciones prospectivas. Declaraciones a futuro reflejan solo opiniones sobre la fecha en que fueron preparadas y presentadas. La Compañía no está obligada a actualizarlos ante nuevas información o novedades. La Compañía no es responsable de las operaciones que se realicen ni de las decisiones de inversión que basado en estas proyecciones y estimaciones. Finalmente, la información proforma contenida en este informe no ha sido auditada y, por lo tanto, pueden diferir de los resultados auditados finales.