

Publicación de Resultados

2T25

Padtec Holding S.A.

06 de agosto de 2025



Webcast de Resultados

07 de agosto, jueves, 10:00 a.m. (São Paulo)

Plataforma Teams

El webcast se realizará en portugués. Acceda www.padtec.com para agregar la reunión a su calendario.



padtec

Relación con Inversores

ri@padtec.com.br

+55 19 2104-9703

Publicación de Resultados

2T25

Padtec Holding S.A.

06 de agosto de 2025



Webcast de Resultados

07 de agosto, jueves, 10:00 a.m. (São Paulo)

Plataforma Teams

El webcast se realizará en portugués. Acceda www.padtec.com para agregar la reunión a su calendario.



padtec

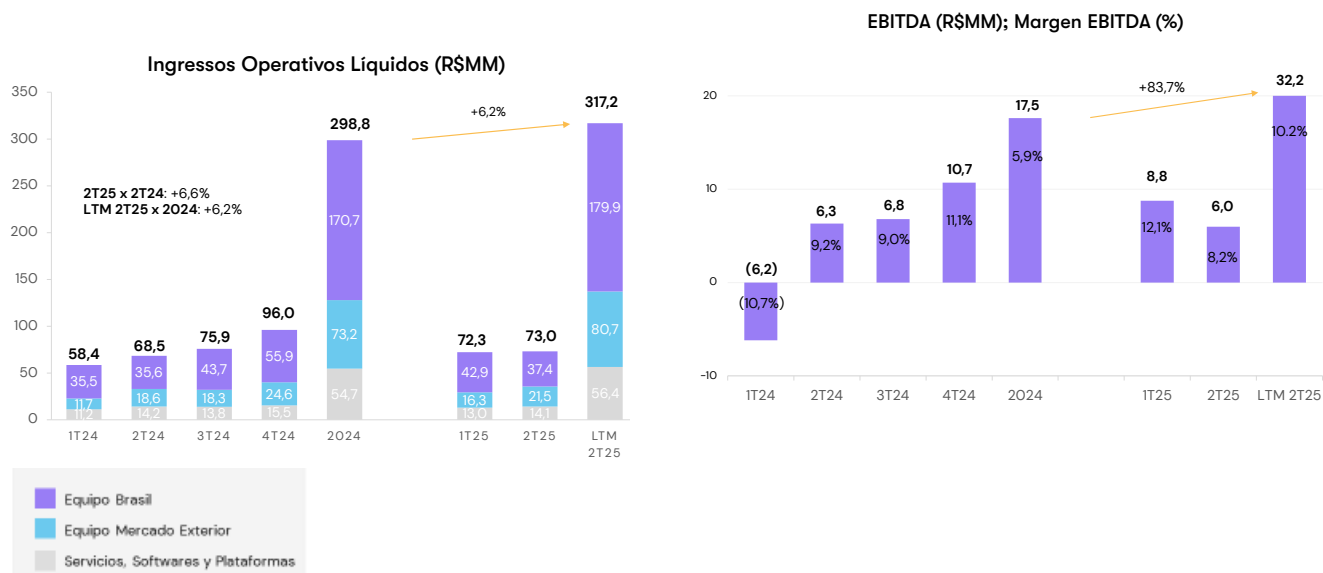
Relación con Inversores

ri@padtec.com.br

+55 19 2104-9703

Release de Resultados 2T25

Campinas, SP, 6 de agosto de 2025. Padtec Holding S.A. (B3: PDTC3) (y junto con sus filiales, en particular Padtec S.A., «la Compañía» o «Padtec») presenta sus resultados correspondientes al segundo trimestre de 2025 («2T25») y los doce meses finalizados el 30 de junio de 2025 («LTM 2T25»), de acuerdo con las prácticas contables adoptadas en Brasil y con las Normas Internacionales de Información Financiera («NIIF») emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad («IASB»).



• Aspectos destacados:

Visión general del mercado

- Padtec: una empresa formada por personas que creen que conectar es transformar.
- Los indicadores de tráfico global de datos siguen una trayectoria de crecimiento constante, lo que refuerza las perspectivas positivas de expansión y creación de valor para la Compañía.
- La creciente demanda de soluciones robustas de conectividad, sistemas submarinos y subfluviales y *centros de datos* da como resultado la ampliación de las fronteras de actuación.
- Flexibilidad ante las exigencias geopolíticas evidenciadas por los clientes y otras partes interesadas.

Resultados del segundo trimestre de 2025

- **Órdenes de venta:** Destaca el crecimiento de las órdenes de venta, donde Padtec Global creció un +25,58 %, materializando la estrategia de **ampliación de la línea de productos y servicios**.
 - +3,0 % Equipos
 - +121,43 % Integración de proyectos, software y servicios especializados
- **Ingresos netos:** En el 2T25, los ingresos netos totales ascendieron a 73 millones de reales, un 6,6 % más que en el 2T24. Destaca la **expansión internacional**, donde alcanzamos un crecimiento de los ingresos del +15,6 % en comparación con el 2T24.
- **EBITDA:** En el segundo trimestre de 2025, el EBITDA ascendió a 6,0 millones de reales, con un margen EBITDA del 8,2 %.

Resultados LTM 2T25

- **Ingresos netos:** En el LTM 2T25, los ingresos netos totales alcanzaron los 317,2 millones de reales, un +6,2 % más que en 2024, con crecimiento en todas las unidades de negocio: +5,4 % en Equipos Brasil, **+10,3 % en Equipos Mercado Exterior**, +3 % en Servicios, Software y Plataformas.

padtec

- Eficiencia operativa demostrada: beneficio bruto de 109,3 millones de reales en el LTM 2T25 y margen bruto del 34,5 % (aumento de 270 puntos básicos con respecto a 2024).
- **EBITDA:** El EBITDA alcanzó R\$ 32,2 millones en el LTM 2T25 (prácticamente el doble que en 2024, R\$ 17,5 millones), con un margen EBITDA del 10,2 %.
- Coste medio de financiación del 9,4 % a. a. en el 2T25 y plazo medio de pago de 11 años; los préstamos y financiamientos a corto plazo representan solo el 7,5 % del total de la deuda en junio.
- Fuerte presencia en América Latina reforzada con la reciente apertura de una filial en México.
- Las nuevas alianzas firmadas con FixUno y Braxem tienen como objetivo fortalecer la presencia de Padtec en México y Estados Unidos.
- La reestructuración llevada a cabo en la dirección, con repercusiones en las áreas administrativa, comercial y operativa, anunciada en julio, forma parte de la estrategia de reanudación del crecimiento y la sostenibilidad del negocio para pavimentar el futuro de Padtec.

	Indicadores Financieros Seleccionados								
	miles de Reales								
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25	
Ingresos Operativos Brutos	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471	385.954	
Ingresos Operativos Netos	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009	317.187	
Beneficio Bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919	109.322	
Margen Bruta	25,5%	31,5%	32,1%	35,7%	31,8%	34,3%	35,5%	34,5%	
Beneficio del Periodo	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)	
Beneficio Neto por Acción (Reales)	(0,18)	(0,04)	(0,04)	(0,08)	(0,35)	(0,00)	(0,10)	(0,22)	
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	32.219	
Margen EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	8,5%	8,2%	10,2%	
Deuda Bruta	131.655	321.953	328.536	339.878	339.878	319.617	291.182	291.182	
Deuda Neta	99.864	130.647	141.760	149.195	149.195	171.365	179.223	179.223	

Padtec obtiene sus resultados conectando el mundo con inteligencia e innovación. Al resolver los retos con determinación, creatividad y excelencia operativa, contribuye al desarrollo de la sociedad y la economía, desarrollando nuevos futuros en un mundo cada vez más globalizado y sostenible.

Los resultados obtenidos en el primer semestre de 2025 son consistentes y han ido creciendo a lo largo de los meses. Los ingresos operativos brutos en el 2T25 aumentaron un 7,7 % frente al 2T24, el margen bruto (un importante indicador de rentabilidad) alcanzó el 35,5 % y el EBITDA sumó 6,0 millones de reales en el trimestre, alcanzando 32,2 millones de reales en el LTM 2T25 (un 83,7 % más que en 2024). Los indicadores de tráfico de datos siguen mostrando un crecimiento constante, con perspectivas prometedoras de mayor expansión. El mercado de *los centros de datos* está en plena expansión, con una creciente demanda de soluciones de conectividad robustas. Y los datos de mercado relativos al acceso a servicios de *streaming* de vídeo, juegos *online* y herramientas de inteligencia artificial indican que todavía hay margen para el crecimiento. Aun así, 2025 está siendo un año lleno de retos.

Las cuestiones macroeconómicas y geopolíticas actuales son todo un reto. Aunque este nuevo escenario genera incertidumbre para muchos competidores y otros actores del ecosistema de las telecomunicaciones, el impacto en la cadena de suministro de la empresa ha sido neutro. El escenario geopolítico también afecta directamente a la elección de proveedores para proyectos internacionales, pero Padtec cuenta con **la flexibilidad y neutralidad** necesarias para responder a este entorno, entregando productos y servicios según las necesidades de cada cliente.

padtec

En julio, la Compañía anunció una reestructuración de su dirección, con repercusiones en las áreas administrativa, comercial y operativa, que se tradujo en el despido de casi 100 empleados (alrededor del 17% de la plantilla a finales de marzo de 2025). El objetivo es adaptar la estructura a la realidad del mercado e impulsar una generación de caja más sólida para la Compañía. Con este propósito, Carlos Raimar Schoeninger, director ejecutivo de Padtec, pasó de la Dirección de Relaciones con Inversores a la Dirección Financiera y asumió la Dirección Global de Ventas. La antigua Dirección Comercial pasó a denominarse Dirección de Ventas para el Mercado Nacional y se creó la Dirección de Ventas para el Mercado Internacional. El Departamento Jurídico pasó a ser responsabilidad de la Dirección Financiera. Por último, la Dirección de Plataformas y Soluciones cambió su nombre por el de Dirección de Productos, pasando a ser responsable de la gestión y la estrategia de la cartera de la empresa, incluidas las áreas de investigación y desarrollo.

La reestructuración de Padtec forma parte de su estrategia para retomar el crecimiento y garantizar la sostenibilidad del negocio a largo plazo. La empresa sigue comprometida con la diversificación de sus fuentes de ingresos, que abarcan equipos (DWDM, *conmutadores*, conectores), servicios, *software* y plataformas, cables submarinos y fluviales, tanto en Brasil como en los mercados internacionales. Padtec ofrece a sus clientes asociaciones estratégicas en áreas clave, como redes 5G, soluciones para redes submarinas/subfluviales, para el mercado de *centros de datos* (cuyo rápido crecimiento está impulsado por la creciente adopción de la IA) y orientadas a redes IP (routers y *switches*). Las herramientas de *software* ofrecidas por Padtec permiten la integración en sus soluciones de red de recursos de ciberseguridad desarrollados por socios.

Además de las iniciativas de crecimiento orgánico, Padtec está atenta a las oportunidades de expansión inorgánica que puedan añadir nuevas competencias y tecnologías. Y para apoyar el crecimiento de sus ventas en los distintos mercados en los que está presente, desarrolla nuevos modelos de financiación para sus clientes.

Ingresos operativos

Los ingresos operativos brutos de Padtec (excluyendo devoluciones y cancelaciones) en el segundo trimestre de 2025 fueron de 88,5 millones de reales, lo que supone un aumento del 7,7 % con respecto al segundo trimestre de 2024. En la comparación entre el LTM 2T25, 386 millones de reales, y el año 2024, 364,2 millones de reales, el aumento fue del 5,9 %.

Los ingresos netos del trimestre ascendieron a 73 millones de reales, un 6,6 % más que en el segundo trimestre de 2024, alcanzando los 317,2 millones de reales en el LTM 2T25, lo que supone un crecimiento del 6,2 % con respecto al año 2024.

INGRESOS OPERATIVOS LÍQUIDOS								
R\$ mil	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25
Equipo - Brasil	35.502	35.638	43.726	55.850	170.716	42.931	37.425	179.933
Equipo - Mercado Exterior	11.652	18.627	18.380	24.599	73.258	16.341	21.509	80.829
Servicios, Softwares y Plataformas	11.227	14.236	13.812	15.509	54.784	13.029	14.075	56.425
Ingresos Totales	58.381	68.501	75.918	95.958	298.758	72.301	73.009	317.187

En el 2T25, los ingresos obtenidos en Brasil con la unidad de negocio Equipos ascendieron a 37,4 millones de reales, lo que supone un aumento del 5 % con respecto al 2T24. En el mercado externo, los ingresos obtenidos con Equipos aumentaron un 15,5 % entre estos periodos, alcanzando los 21,5 millones de reales en el 2T25. En el segmento de Servicios, Software y Plataformas, los ingresos netos fueron de 14,1 millones de reales, estables en relación con el 2T24.



En la comparación entre el LTM 2T25 y el año 2024, hubo un incremento del 5,4 % en los ingresos obtenidos en Brasil con la unidad de negocio Equipos: 179,9 millones de reales frente a 170,7 millones de reales. Los ingresos obtenidos con Equipos en el mercado externo crecieron un 10,3 % entre estos periodos, pasando de 73,3 millones de reales a 80,8 millones de reales. En el segmento de Servicios, Software y Plataformas, el incremento fue del 3,0 %, lo que supone un aumento de 1,6 millones de reales.

Beneficio bruto

Uno de los pilares de la empresa es la gestión eficiente de sus costes de producción. Además de este compromiso, Padtec también se beneficia de la fabricación y el desarrollo de la mayor parte de sus productos a nivel local, en Campinas/SP.

En el segundo trimestre de 2025, el beneficio bruto fue de 26 millones de reales, con un margen bruto del 35,5 %. Este resultado corresponde a un aumento del 20,1 % sobre el beneficio bruto del segundo trimestre de 2024, 21,6 millones de reales, y de 400 puntos básicos en el margen bruto entre los periodos.

En el LTM 2T25, el beneficio bruto ascendió a 109,3 millones de reales, un 15 % más que en 2024, con un margen bruto del 34,5 %, 270 puntos básicos más que en 2024.

Gastos/Ingresos operativos

Los gastos administrativos, comerciales y de investigación y desarrollo ascendieron a 24,0 millones de reales en el 2T25, un 9,7 % más que en el 2T24.

Los movimientos en las clasificaciones de las provisiones para contingencias laborales y en las provisiones por cuentas por cobrar de clientes y créditos dudosos, además de los pagos de indemnizaciones laborales, contribuyeron a que los otros gastos operativos ascendieran a 1,7 millones de reales en el segundo trimestre de 2025.

Resultado financiero

En el 2T25, el resultado financiero neto fue negativo en 8,2 millones de reales, frente a las pérdidas de 3,6 millones de reales en el 2T24.

Resultado del periodo

La Compañía registró pérdidas de 7,9 millones de reales en el segundo trimestre de 2024 y en el LTM 2T25, el resultado fue negativo en 17,8 millones de reales (frente a pérdidas de 27,8 millones de reales en 2024).

EBITDA

La Compañía considera que el EBITDA, que corresponde al beneficio neto, más el impuesto sobre la renta y la contribución social, los gastos de depreciación y amortización y el resultado financiero, es un parámetro importante para los inversores, ya que proporciona información relevante sobre sus resultados operativos, rentabilidad y generación de efectivo operativo.

EBITDA								
R\$ mil	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25	LTM 2T25
Conciliación de Utilidad Neta y EBITDA								
Utilidad Neta	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)	(17.760)
Depreciación y amortización	5.279	5.691	5.973	6.433	23.376	5.753	5.829	23.988
Resultado financiero	3.030	3.621	4.179	10.778	21.608	2.879	8.197	26.033
Impuesto sobre la renta y contribución social	14	464	104	(188)	394	173	(133)	(44)
EBITDA	(6.219)	6.284	6.816	10.661	17.541	8.755	5.987	32.217
Margen EBITDA	-10,7%	9,2%	9,0%	11,1%	5,9%	12,1%	8,2%	10,2%

En el 2T25, el EBITDA ascendió a 6,0 millones de reales (margen EBITDA del 8,2 %), frente a los 6,3 millones de reales del 2T24 (margen EBITDA del 9,2 %). En el LTM 2T25, el EBITDA alcanzó R\$ 32,1 millones (margen EBITDA del 10,2%), casi el doble del registrado en 2024, R\$ 17,5 millones (margen EBITDA del 5,9%).

Endudamiento, efectivo y estructura de capital

A finales de junio de 2025, los préstamos y financiamientos ascendían a 291,2 millones de reales, de los cuales el 92,5 % correspondía a obligaciones a largo plazo y el 7,5 % a obligaciones a corto plazo. La reducción del 14,3 % en el endeudamiento de Padtec con respecto a la posición al cierre de 2024 se debe al vencimiento de líneas FINIMP obtenidas del Banco Votorantim (en enero) y del Banco do Brasil (en abril). En el primer semestre de 2025 se pagaron 57 millones de reales en concepto de intereses y principal sobre los préstamos captados por la empresa. El coste medio de captación fue del 9,4 % anual (frente al 8,4 % anual en 2024) y plazo medio de pago de 11 años.

R\$ mil					POSICIÓN CONSOLIDADO	
Modalidad	Pacto Acordado	Tasa efectiva promedio anual	Vencimientos	Garantía	30/06/25	31/12/24
Moneda Nacional						
FINEP	TR + 2,30% y 2,80% por año	3,08%	de 15/02/20 a 15/12/42	garantía bancaria	102.827	104.218
Exim BNDES	IPCA * 5,70% + 1,25% por año	8,27%	de 15/09/24 a 15/06/29	garantía bancaria	150.540	150.697
					253.367	254.915
Moneda Extranjera						
Banco do Brasil - Forfait	8,30% por año	9,31%	de 02/05/24 a 24/01/27	flujo de cuenta vinculado	7.039	9.976
FINIMP - Banco Votorantim	variación de cambio + 4,5% por año	4,87%	de 28/10/24 a 24/01/25	flujo de cuenta vinculado	-	9.899
FINIMP - Banco do Brasil	3,0% por año	3,25%	de 29/10/24 a 25/04/25	cuentas por cobrar	-	24.527
NCE - Votorantim	variación de cambio + 7,80% por año	13,64%	de 30/09/24 a 28/03/28	flujo de cuenta vinculado	30.776	40.561
					37.815	84.963
					291.182	339.878
Corriente					21.703	76.473
No corriente					7,5%	22,5%
					269.479	263.405
					92,5%	77,5%
					291.182	339.878

Calendario por Año de Vencimiento - R\$ mil							
	2025	2026	2027	2028	2029	2030 em adelante	total
Préstamos y financiamientos	10.484	22.167	18.723	12.344	28.925	198.539	291.182

En marzo, Padtec S.A. contrató con el BNDES una línea de crédito en la Línea de Financiamiento FUST-Comercialización, que se utilizará para financiar la comercialización de maquinaria y equipos, por un valor de hasta R\$ 30 millones. La liberación de los recursos por parte del BNDES se producirá previa acreditación del

padtec

proyecto/venta de maquinaria y equipos (sin que se ponga a disposición de inmediato el importe total de esta financiación).

Los valores disponibles en efectivo y equivalentes en efectivo en junio ascendían a 54,3 millones de reales (158,1 millones de reales a finales de 2024) y las inversiones financieras en garantía, a 57,7 millones de reales (32,6 millones de reales en diciembre de 2024), lo que supone un total de 112 millones de reales. Los valores asignados a inversiones financieras en garantía aseguran las deudas contraídas con el BNDES y la FINEP.

En el segundo trimestre de 2025, la deuda neta ascendía a 179,2 millones de reales, con una relación deuda neta/EBITDA¹ LTM del 5,56 y una relación deuda neta/patrimonio neto del 1,52.

La estructura de capital de la Compañía permite acelerar la ampliación de su cartera de productos y soluciones, atendiendo con mayor eficiencia las demandas presentadas por diferentes sectores de la economía, la expansión de su presencia geográfica y la viabilidad de líneas de financiamiento para sus clientes.

Coobligaciones

Para facilitar la adquisición de sus productos y servicios de implementación por parte de clientes que no tienen acceso directo a las líneas de financiación disponibles en el mercado, Padtec realiza operaciones financieras basadas en el principio de cesión de crédito y descuentos sobre cuentas por cobrar. Entre estas líneas, destaca la FINEP Aquisição Inovadora Telecom, que permite a los clientes beneficiarse de condiciones muy favorables para la adquisición de equipos de Padtec.

Desde 2017, alrededor de 70 clientes ya han obtenido créditos utilizando estas transacciones. Para mitigar el riesgo crediticio de sus contrapartes, una gestión adecuada del riesgo financiero y el mantenimiento de la morosidad cercana a cero, la Compañía realiza un seguimiento minucioso de cada uno de estos clientes.

En el segundo trimestre de 2025, Padtec tenía en su balance operaciones de esta naturaleza por valor de 67,3 millones de reales, dados en garantía de financiamientos obtenidos por algunos de sus clientes. De este importe, el 51 % son obligaciones a largo plazo y el 49 % a corto plazo. La contrapartida de estos asientos figura en el activo circulante y en el activo no circulante.

Operaciones Financieras - Co-obligaciones		
R\$ mil	2T25	2024
Vendor	46.001	56.576
Forfait	21.294	31.509
Total	67.295	88.085
Corriente	34.072	41.929
%	50,6%	47,6%
No Corriente	33.223	46.156
%	49,4%	52,4%
Total	67.295	88.085

FIDC Funttel Padtec

Además de los instrumentos mencionados anteriormente, Padtec también cuenta con un fondo de inversión en derechos crediticios, en asociación con BNDES Participações S.A. – BNDESPAR (BNDESPAR). Las

¹ El EBITDA de LTM corresponde a la suma del EBITDA registrado en los últimos doce meses.



operaciones del FIDC Funttel Padtec, iniciadas en el segundo trimestre de 2022, tienen como accionista principal a BNDESPAR (con una participación del 80 %) y como accionista subordinado a la filial Padtec S.A. (20 %). El objetivo del fondo es, mediante la concesión de crédito a los clientes de Padtec, estimular la innovación tecnológica, incentivar la capacitación de recursos humanos, fomentar la generación de empleo y promover el acceso de las pequeñas y medianas empresas a recursos de capital, con el fin de aumentar la competitividad de la industria brasileña de telecomunicaciones.

Hasta finales de junio de 2025, los accionistas del FIDC Funttel habían aportado 75 millones de reales. Se concedieron créditos por valor de 83,1 millones de reales a 38 clientes de Padtec y, de ese importe, alrededor del 81 % sigue pendiente.

El FIDC Funttel Padtec se consolida en la Compañía de acuerdo con las normas del Pronunciamiento Técnico CPC 36 (R3) Estados Financieros Consolidados, correlacionado con las Normas Internacionales de Contabilidad – IFRS 10 (IASB - BV 2012). Sin embargo, a los efectos del presente comunicado de resultados, los valores del FIDC Funttel Padtec no se tienen en cuenta para los cálculos y análisis presentados en la sección «Endudamiento, tesorería y estructura de capital».

Inversiones

Padtec y sus empleados están constantemente comprometidos con el desarrollo de productos y servicios para atender a los clientes de la mejor manera posible, de acuerdo con las necesidades presentadas por los segmentos de telecomunicaciones y tecnología. La Compañía ofrece productos, servicios y soluciones de alta calidad, que agregan valor a los negocios de esta cadena de valor. Los productos y servicios ofrecidos por Padtec, desarrollados internamente o en colaboración con otras empresas, se destacan por su alto contenido tecnológico, gran flexibilidad y elevados estándares de solidez, calidad y confiabilidad.

Las inversiones en investigación y desarrollo («I+D») ascendieron a 10,5 millones de reales en el segundo trimestre de 2025 (14,3 % de los ingresos netos del trimestre), lo que supone un total de 40,6 millones de reales en el segundo trimestre de 2025 (43 millones de reales en 2024). Dado que el valor registrado en el estado de resultados presenta el efecto de los diferimientos, en ese informe estos gastos suman R\$ 7,5 millones en el 2T25 y R\$ 32,8 millones en el LTM 2T25.

La Compañía también tiene acuerdos de colaboración con universidades y centros de investigación, lo que favorece el aumento y la diversificación de la gama de innovaciones tecnológicas que sustentan el desarrollo continuo del ecosistema de las telecomunicaciones.

- Demostración de Resultados - Posición Consolidada**

(En miles de Reales)

(En miles de Reales)	Demostración de Resultados - Posición Consolidada						
	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T25
Ingresos operativos brutos	73.537	82.116	91.541	117.332	364.526	88.610	88.471
Impuestos de ventas	(15.156)	(13.615)	(15.622)	(21.374)	(65.767)	(16.309)	(15.462)
Ingresos operativos netos	58.381	68.501	75.919	95.958	298.759	72.301	73.009
Costo de los productos vendidos y los servicios prestados	(43.509)	(46.912)	(51.579)	(61.716)	(203.716)	(47.480)	(47.090)
Beneficio bruto	14.872	21.589	24.340	34.242	95.043	24.821	25.919
Gastos operativos / Ingresos							
Gastos administrativos	(6.452)	(5.983)	(6.631)	(7.388)	(26.454)	(8.429)	(7.228)
Gastos de negocio	(8.424)	(8.155)	(8.696)	(9.255)	(34.530)	(8.278)	(9.243)
Gastos de investigación y desarrollo	(8.466)	(7.751)	(7.792)	(10.248)	(34.257)	(7.148)	(7.548)
Otros ingresos (gastos) operativos	(3.028)	893	(377)	(3.126)	(5.638)	2.036	(1.742)
	(26.370)	(20.996)	(23.496)	(30.017)	(100.879)	(21.819)	(25.761)
Beneficio antes de ingresos (gastos) financieros	(11.498)	593	844	4.225	(5.836)	3.002	158
Gastos financieros	(6.488)	(11.129)	(12.332)	(23.264)	(53.213)	(8.575)	(15.988)
Recetas financieras	3.458	7.508	8.152	12.487	31.605	5.696	7.791
Beneficio del año antes de impuestos	(14.528)	(3.028)	(3.336)	(6.552)	(27.444)	123	(8.039)
Impuesto Sobre la Renta y Contribución Social - Diferidos							
Corriente	(14)	(464)	(104)	188	(394)	(173)	133
Diferido					-		
Ganancia (pérdida) del periodo de operaciones en continuidad	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)
Operaciones discontinuadas							
Resultado neto de operaciones discontinuadas		-	-	-	-	-	-
Beneficio del periodo de operaciones discontinuadas		-	-	-	-	-	-
Beneficio del periodo	(14.542)	(3.492)	(3.440)	(6.364)	(27.838)	(50)	(7.906)

- Balance General - Posición Consolidada**

Balance General - Posición Consolidada					
(En miles de Reales)					
	30/06/25	31/12/24		30/06/25	31/12/24
Activo			Pasivo		
Corriente			Corriente		
Efectivo y equivalentes de efectivo	54.308	158.084	Préstamos y financiamientos	21.703	76.473
Títulos y valores mobiliarios	12.197	1.837	Instrumentos financieros derivados	-	-
Cuentas por cobrar de los clientes	149.002	142.504	Debentures	-	-
Stock	103.977	117.157	Operaciones de arrendamiento	5.035	5.103
Impuestos a recuperar	26.883	28.782	Proveedores	42.012	57.826
Operaciones financieras	34.072	41.929	Riesgo dibujado	-	-
Otros Créditos	5.165	4.544	Partes relacionadas	326	569
			Impuestos y contribuciones a pagar	5.001	8.618
Total del activo corriente	385.604	494.837	Impuestos y contribuciones por pagar - pagos a plazos	623	623
			Obligaciones sociales	23.230	18.713
Activos no corrientes mantenidos para la venta			Dividendos pagables	39	39
Los activos mantenidos para la venta	-	-	Provisiones Varias	2.895	3.210
			Operaciones financieras	34.072	41.929
Total de activos no corrientes mantenidos para la venta	-	-	Anticipo de clientes	1.174	2.327
			Otras Cuentas a Pagar	1.834	3.168
No corriente			Total del pasivo corriente	137.944	218.598
Cuentas por cobrar de los clientes	58.613	40.359	No corriente		
Stock	1.876	-	Otras provisiones	269	393
Impuestos a recuperar	-	-	Provisiones para riesgos laborales y fiscales	10.610	13.866
Inversiones financieras en garantía	57.651	32.599	Préstamos y financiamientos	269.479	263.405
Instrumentos financieros derivados	240	971	Debentures	-	-
Operaciones financieras	33.223	46.156	Proveedores	-	619
Depósito judicial	1.716	1.293	Operaciones de arrendamiento	9.462	12.283
Otros Créditos	517	317	FINEP	-	-
			Impuestos y contribuciones a pagar	-	-
Inmovilizado	37.275	41.316	Impuestos y contribuciones por pagar - pagos a plazos	364	675
Intangible	67.328	61.834	Obligaciones con cuotas senior FIDC	33.223	46.156
			Partes relacionadas	64.789	41.609
Total de activos no corrientes	258.439	224.845	Operaciones financieras	-	-
			Provisión para pérdidas de inversión	-	-
Total del activo	644.043	719.682	Otras Cuentas a Pagar	-	147
			Total del pasivo no corriente	388.196	379.153
			Total del pasivo	526.140	597.751
			Patrimonio de los accionistas		
			Capital social	138.442	138.442
			Reservas de capital	2.450	2.450
			Reserva legal	-	-
			Reservas de ganancias	-	-
			Beneficios / pérdidas acumulados	(24.055)	(16.099)
			Fondo de comercio en transacción de capital	599	599
			Otros resultados integrales	467	(3.461)
			Total del patrimonio neto	117.903	121.931
			Total de pasivos y patrimonio de los accionistas	644.043	719.682

Este informe puede contener proyecciones y / o estimaciones de eventos futuros. El uso de los términos "anticipar", "creer", "esperar", "estimar", "planificar", "pronósticos", "proyectos", entre otros, pretende señalar posibles tendencias y declaraciones que, por supuesto, implican incertidumbres y riesgos, los resultados futuros pueden diferir de las expectativas actuales. Las declaraciones a futuro se basan en varios supuestos y factores, incluido las condiciones económicas, de mercado y sectoriales, así como factores operativos. Cualquier cambio en estos supuestos y factores puede conducir a resultados prácticos diferentes a las expectativas actuales. No se debe confiar plenamente en estas declaraciones prospectivas. Declaraciones a futuro reflejan solo opiniones sobre la fecha en que fueron preparadas y presentadas. La Compañía no está obligada a actualizarlos ante nuevas información o novedades. La Compañía no es responsable de las operaciones que se realicen ni de las decisiones de inversión que basado en estas proyecciones y estimaciones. Finalmente, la información proforma contenida en este informe no ha sido auditada y, por lo tanto, pueden diferir de los resultados auditados finales.